

The difference maker :: Making your attitude your greatest asset

Lo que marca la diferencia ::
Convierta su actitud en su posesión más valiosa

SUMARIO

Contenido

Sumario
Pág. 1

Nos dice el autor:
Pág. 2, 6

Conozca al autor
Pág. 7

Algunas citas incluidas en
el libro
Pág. 8

Últimas palabras
Pág. 8

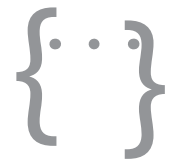
En este libro John Maxwell hace trizas los mitos comunes que se refieren a la actitud: lo que puede y no puede hacer por usted. Al mostrar cómo vencer los cinco grandes obstáculos de la actitud, Maxwell enseña las destrezas que se necesitan para convertir la actitud en la posesión más valiosa. Lo que es más importante, el libro enseña no sólo a desarrollar una actitud que tendrá un tremendo impacto en la carrera, la familia y la vida cotidiana, sino también a mantener esa actitud por el resto de la vida. A través de estas páginas los lectores podrán aprender a vencer el desánimo al obtener la perspectiva correcta, a reunirse con la gente correcta, a decir las palabras correctas, a tener expectativas correctas, a acoger el cambio al concluir que sin el cambio no puede haber mejoría, a comprometerse a pagar el precio, a permitir que el cambio ocurra primero

dentro de usted, a vencer los problemas al definir, anticipar, evaluar, y recibir el problema como una posible oportunidad.

Además, se podrá derrotar al temor admitiéndolo, reconociendo su poder limitador y convirtiéndolo en deseo y a superar el fracaso manteniendo el sentido del humor, aprendiendo de los errores y conservando su perspectiva. Con la sinceridad de un amigo de confianza y la sabiduría de un profesional "Lo que marca la diferencia" es la capacitación individualizada de uno de los mejores expertos en liderazgo. Lo que se aprende en este libro tiene el potencial de transformar para siempre no solamente la actitud, sino la vida misma.

Algunas preguntas que responde Lo que marca la diferencia

- 1- ¿Cuáles son los mitos más comunes respecto de las actitudes?
- 2- ¿Por qué dos personas con las mismas habilidades y capacidades y ante la misma situación obtienen resultados totalmente distintos?
- 3- ¿Qué es lo que generalmente separa a los mejores del resto de la gente?
- 4- ¿Qué es lo que separa a un empresario de éxito de aquel que no llega a serlo?



NOS DICE EL AUTOR

¿De dónde proviene la actitud?

Si la actitud es tan importante, uno podría preguntarse, ¿de dónde viene? Aquí encontrará las respuestas.

<p>De la personalidad</p>	<p>Quién es usted</p>	<p>Cada persona es diferente. Todos tenemos diferentes huellas digitales. El tipo de personalidad impacta en la actitud.</p>
<p>Del entorno</p>	<p>Qué hay alrededor</p>	<p>El entorno impacta en su actitud. ¿Sus padres se divorciaron? Esto puede conducirlo a la desconfianza a miembros del sexo opuesto. ¿Alguien cercano murió? Esto puede conducirlo a asumir una actitud de distancia emocional con los demás.</p>

De las expresiones de los demás	Qué siente usted	<p>Muchas personas pueden recordar palabras duras de su padre o docente aún décadas más tarde. Algunas personas llevan esas experiencias como cicatrices.</p>
De la autoimagen	Cómo se ve usted a sí mismo	<p>Una autoimagen pobre y actitudes pobres a menudo van de la mano. Es difícil ver algo positivo en el mundo si usted se ve a usted mismo de manera negativa.</p>
De la exposición a oportunidades de crecimiento	Qué experiencias tiene usted	<p>El filósofo Voltaire decía que la vida es como un juego de naipes. Los jugadores deben aceptar los naipes que reciben. Sin embargo, con los naipes que tiene puede elegir cómo jugar.</p>
De la asociación con pares	Con quién está usted	<p>A menudo se dice que alguna gente joven y agradable se ve en problemas debido a las compañías.</p>
De las creencias	Qué piensa usted	<p>Muchos de los factores mencionados moldean su actitud y fueron puestos en acción en el pasado. Pero hoy lo que da forma y sostiene su actitud son sus pensamientos.</p>

De las elecciones	Qué hace usted	Usted no ha elegido dónde ni cuándo nacer. Usted no eligió a sus padres. Uno comienza con los naipes que ha recibido. Pero a lo largo de la vida uno está moldeado por las elecciones. Puede elegir lo que come, con qué juguetes jugar, con qué amigos reunirse, con quién casarse, qué trabajo hacer. A medida que avanza la vida las elecciones se incrementan.
--------------------------	-----------------------	--

Algunas preguntas para responder ante el próximo fracaso



- ¿Fracasé por otras personas, por mi situación o por mí mismo?
- ¿Realmente fracasé o simplemente tenía expectativas poco realistas?
- ¿Qué parte del fracaso fue exitosa?
- ¿Qué lecciones puedo aprender de esto que sucedió?
- ¿Existe alguna manera de transformar el fracaso en un éxito?
- ¿Conozco gente que haya tenido una experiencia similar y pueda ayudarme?
- ¿Cómo puedo usar mi experiencia para ayudar a otros a evitar problemas similares?
- ¿A dónde iré a partir de ahora?

Cómo obtener beneficios de los fracasos

- Cambie su actitud con tenacidad.
- Cambie su vocabulario. Aprenda a decir: "la próxima vez..." La próxima vez seré más confiado"
"La próxima vez trabajaré más duramente".
- No les de mucha importancia a las probabilidades de tener éxito.
- Deje que el fracaso le marque dónde se encuentra el éxito.
- Mantenga su sentido del humor y aprenda a reír.
- Aprenda de sus errores.
- No pierda perspectiva.
- No se acostumbre al fracaso.
- Haga del fracaso una oportunidad de crecimiento.
- Nunca se rinda.

Cómo hacer de la actitud su posesión más valiosa



- Asuma la responsabilidad por su actitud.
- Evalúe su actitud actual.
- Desarrolle el deseo de cambio.
- Cambie su actitud modificando sus pensamientos.
- Desarrolle buenos hábitos.
- Maneje su actitud diariamente.

Ayudar a los demás para agregar valor



Todas las personas que ayudan a los demás a descubrir el impacto de marcar la diferencia se ayudan a sí mismos, ayudan a otros y ayudan a que el mundo sea un mejor lugar en el cual vivir. Cuando uno lo hace agrega valor.

Algunos beneficios que ofrece Lo que marca la diferencia

- Devela los mitos que existen alrededor de las actitudes.
- Enseña cómo convertir la actitud en su mejor cualidad.
- Explica cómo hacer para desarrollar actitudes que tengan impacto real en la carrera y la vida cotidiana.
- Orienta a los lectores para que sean capaces de mantener una actitud positiva a lo largo de toda la vida.

CONOZCA AL AUTOR



John C. Maxwell

John C. Maxwell es un reconocido experto en liderazgo a nivel internacional, orador y autor que ha vendido más de 13 millones de libros. Sus organizaciones han capacitado a más de 2 millones de líderes en todo el mundo. Es el fundador de Equip y de Injoy Stewardship Services. Anualmente ofrece conferencias inspiradoras a compañías de la lista Fortune 500, a líderes internacionales de gobierno, a miembros de la Academia Militar de Estados Unidos en West Point, y a embajadores de Naciones Unidas.

Ficha técnica del libro

Título en inglés: The difference maker

Título en castellano: Lo que marca la diferencia

Subtítulo en inglés: Making your attitude your greatest asset

Subtítulo en castellano: Convierta su actitud en su posesión mas valiosa

Autor: John C. Maxwell

Cantidad de páginas: 184

Editorial: Nelson Business

Año: 2006

Para visitar:

<http://www.maximumimpact.com/>

Otros libros de John C. Maxwell

The 21 irrefutable laws of leadership

Make today count

Attitude 101

Relationships 101

Failing forward

The 360 degree leader

Leadership gold

Talent is never enough

Leadership 101

Thinking for a change

The 17 essential qualities of a team player

Algunas citas incluidas en el libro

El noventa por ciento de los que fracasan no han sido realmente vencidos. Simplemente abandonan.

Paul J. Meyer

La vida es como el baseball. Noventa y cinco porciento mental y la otra mitad es física.

Yogi Berra

Ellos siempre dicen que el tiempo cambia las cosas, pero usted realmente tiene que cambiarlas por sí mismo.

Andy Warhol

Las últimas palabras

¿Se uniría a nosotros en esta cruzada para marcar la diferencia en la vida de otras personas? Como autor espero que este libro marque la diferencia en su vida. A medida que lo logre, espero que usted logre marcar una diferencia en la vida de los demás. Eso es lo que logran los que marcan la diferencia. ¡Suerte!