

Como Ganar Dinero Vendiendo Información a través del Correo Electrónico y Una Página Web



Comercio Electrónico

EDITADO POR:

E-mype.com , Empresa Virtual, dedicada al Desarrollo y Progreso de Pequeños Empresarios a través del Comercio Electrónico

DISTRIBUCION DE ESTE E-BOOK:

Este E-book tiene un valor de U\$ 15,00. Usted lo recibe con DERECHOS DE REVENTA INCLUIDOS.

Este Documento se le entrega con DERECHOS DE REVENTA, es decir que lo podrá revender y quedarse con el 100% de los ingresos. Bajo la siguiente condición:

Usted **NO** podrá realizar cambio alguno en este libro, de ninguna naturaleza; debiendo entregarlo tal cual esta usted recibiendo esta copia.

Autor:

Gino Dante Giurfa Seijas

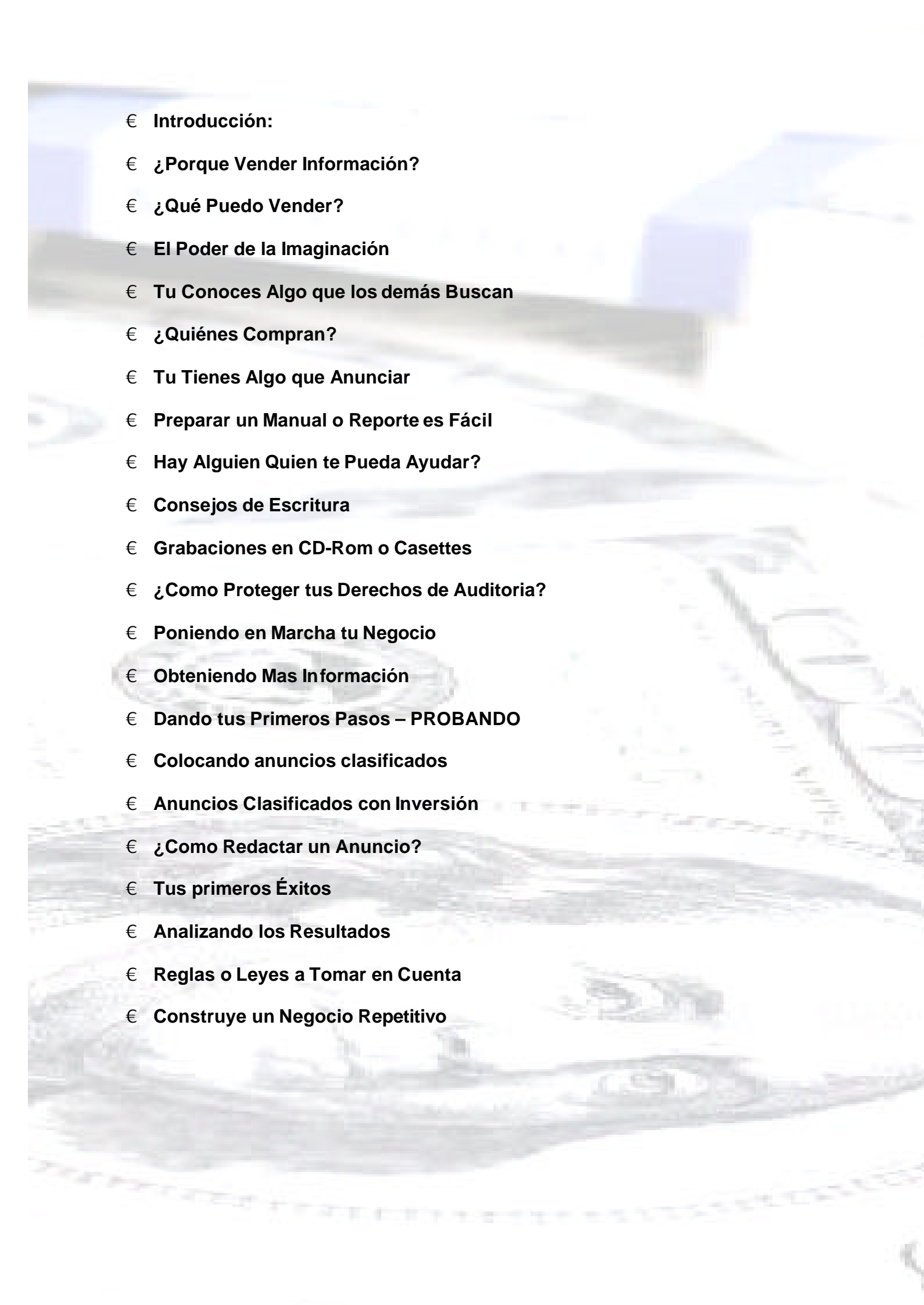
Todos los Derechos Reservados

«En los momentos de Crisis, sólo la Imaginación es más importante que el conocimiento.»
(Albert Einstein)

E-MYPE

(Micros y Pequeños Empresarios Digitales)

<http://www.e-mype.com>

- 
- € **Introducción:**
 - € **¿Porque Vender Información?**
 - € **¿Qué Puedo Vender?**
 - € **El Poder de la Imaginación**
 - € **Tu Conoces Algo que los demás Buscan**
 - € **¿Quiénes Compran?**
 - € **Tu Tienes Algo que Anunciar**
 - € **Preparar un Manual o Reporte es Fácil**
 - € **Hay Alguien Quien te Pueda Ayudar?**
 - € **Consejos de Escritura**
 - € **Grabaciones en CD-Rom o Cassettes**
 - € **¿Como Proteger tus Derechos de Auditoria?**
 - € **Poniendo en Marcha tu Negocio**
 - € **Obteniendo Mas Información**
 - € **Dando tus Primeros Pasos – PROBANDO**
 - € **Colocando anuncios clasificados**
 - € **Anuncios Clasificados con Inversión**
 - € **¿Como Redactar un Anuncio?**
 - € **Tus primeros Éxitos**
 - € **Analizando los Resultados**
 - € **Reglas o Leyes a Tomar en Cuenta**
 - € **Construye un Negocio Repetitivo**

Introducción:

Vender información por e-mail es una de las operaciones mas rentables en estos días. Tu puedes empezar tu pequeño negocio y hacerlo florecer.

No tienes que ser un escritor o tener experiencia en poner a funcionar un negocio. Todos los pasos en la configuración de un pedido comercial por e-mail es muy simple, fácil de darle seguimiento y te puede producir un segundo ingreso – o hasta construir una rentable oportunidad de negocio de tiempo completo.

Si estas cansado de reportarte a trabajar cada dia. Si estas frustrado de que no puedes alcanzar las cosas que quieres en la vida, entonces puede que vender información por correo electrónico o a través de una Página Web, sea tu solución esperada.

Las ventajas que te proporciona tener tu propio negocio son infinitas, pero mas que todo, te proporciona un sentimiento de logro y cumplimiento, mientras ayudas a otras personas a adquirir el conocimiento que ellos quieren y que luego pagan por ello.

No necesitas mucha inversión para iniciar ese tipo de negocio, solo tu Computadora conectada a Internet, un buen programa de correo electrónico, (Outlook Express es suficiente), Un Dominio, Un Hosting de 50MB es suficiente y una Página Web sencilla y vendedora, ahh, tambien, tiempo y dedicación.

¿Porque Vender Información?



Las librerías de hoy en día solo ofrecen libros de mercadeo masivo, las tiendas de música grabada solo presentan artistas conocidos, pero no todos ofrecen sobre un tema en particular o específico, en base a una experiencia directa y concreta que enseñe. ¿Dónde crees que puedes obtener información de un tema específico?. Aun las revistas especializadas están limitadas en su visión y en la información que cubren.

Usted puede a través de algún anuncio publicitario ordenar cosas por e-mail de una manera segura y en la privacidad de su casa. No tiene que ir andando comprando en las tiendas, perdiendo tiempo y gasolina, pudiendo tener la conexión directa con el vendedor de la información, pudiendo frecuentemente escribir preguntas específicas y obtener una retroalimentación de ellas , especialmente con periódicos, cursos y seminarios.

Hacer una ORDEN por e-mail desde casa provee un ALTO MARGEN DE GANANCIA. Producir información escrita o grabada es muy cómodo, comparado con el precio que puedes recibir. Puedes operar con costos bajos, el negocio es muy simple de funcionar y no hay intermediarios. Los pagos vienen directamente hasta ti.

La ventaja de vender un producto digital, es decir **Información**, es enorme, no necesita stock, es ilimitado (se copia y listo), no contamina, no necesita empleados, etc. Por eso el mejor producto es la información útil, que mucha gente en el mundo, pagaría muy bien si el producto ayuda a resolverle un problema.

¿Qué puedo Vender?



La gente exitosa lo logra porque ellos saben algo especial. Es por eso que el conocimiento especializado y el “Como hacer...” son los tipos de información más exitosos vendidos por pedidos por e-mail o una Página Web simple y vendedora.

Hay una necesidad ilimitada de información especializada que probablemente tu tengas en la mano o que puedas obtenerla fácilmente. Esta información debe ofrecer el conocimiento e ideas interiores que mucha gente reconoce. Usted no tiene que ser un experto en producir y vender dicha información.

La información que usted puede vender, puede ser cualquiera que ayude a resolver un problema a la gente, algo que le ayude, que le de un respiro, que le quite un problema de encima, desde un paquete de recetas favoritas, hasta información altamente especializada y hasta confidencial en algunos casos.

Puede incluir en la venta de su información: Lugares turísticos que visitar, excursiones o restaurantes finos en el área. O también puede ser Tips o Consejos Altamente Especializados de algún tema que usted domine.

“Como hacer...” puede ser cualquier cosa desde cómo hacer muñecas en papel o cartulina, hasta como encontrar un buen lugar para acampar en tal sitio. Pueden ser planes, instrucciones o consejos prácticos sobre como hacer algo o encontrar un lugar especial, o como lograr una meta específica. Puede ser referente a deportes, Hoobies o auto-mejoramiento, sobre su profesión o especialidad que domina mas, y entregar sus secretos mejores guardados de los años de experiencia que lleva.

Ejemplos :

"Cómo hacer dinero confeccionando ropa para bebés"

"Cómo hacer dinero restaurando muebles antiguos"

"Como hacer dinero construyendo y reparando techos de casa"

"Como bajar 10 kilos en un mes sin esfuerzo y ahorrarse dinero"

"Como ahorrar un 30 % en su consumo eléctrico"

"Como elaborar artesanías con papel maché y ganar mucho dinero"

"Como diseñar Websites que si Venden"

"Como Empezar un Programa de Afiliados por Internet"

"Como Organizar su Archivo en 10 lecciones"

"Como Hacer un Mantenimiento, Preventivo, Correctivo y Predictivo a su Computadora en 5 lecciones"

"Aprenda como Hablar en público en 10 lecciones"

"Aprenda como defender sus derechos en 12 lecciones cuando es despedido arbitrariamente"

"Aprenda como Aprovechar la Cri\$í\$ Económica y Hacer Negocios Rentables"

El Poder de la Imaginación

Utilice el poder de su imaginación para desarrollar su propio negocio en base a la venta de alguna información que pueda compartir con las miles de personas que necesitan de su experiencia o habilidad y puede ser algo corto o pequeño como un manual, folleto, reporte, direcciones, planos, etc.

Mas adelante si te involucras en cosas mas sofisticadas como impresiones múltiples, ilustraciones por fotografía y muchas cosas que ofrecer, podrías incluso crear catálogos de los varios productos que vas ofreciendo, algunos folletos ilustrados, directorios, etc.

Si usted es tan bueno en lo que hace, podría iniciarse también en producir su propio boletín de noticias o cursos por e-mail, ya que ambos le pueden producir buenos ingresos económicos y hasta proveerle de un ingreso constante por mucho tiempo.

Piense y analice bien acerca de lo que podría ofrecer y qué tanto compromiso quieres hacer. Quizás quieras hacer un pequeño reporte o hacer una pequeña prueba para ver los resultados. O tal vez puedas estar preparado para un proyecto mayor de realizar un libro o una serie CD-Rom.

Tu Conoces “Algo” que los Demás Buscan



Debido a que tu vida es única, tienes conocimientos y experiencias que son de gran ayuda para otras personas. Has encontrado y completado miles de tareas que le has enseñado a tus amigos, compañeros de trabajo. Lo que ha veces pudiera ser difícil para otras personas pudiera no serlo para ti. Es por eso que les has podido ayudar y darle un apoyo cuando lo necesitaban.

«En los momentos de Crisis, sólo la Imaginación es más importante que el conocimiento.»

Es esta información, este CONOCIMIENTO ESPECIALIZADO es el que produce una gran ganancia.

¿Cuál es tu hobby o pasatiempo favorito? ¿Qué es lo que realmente te gusta hacer?. Probablemente hagas bien muchas cosas inusuales, que ayudarían a muchas personas. ¿Sabes como hacer algo que tus familiares te digan que es algo grandioso?, ¿De repente has leído sobre un tema durante años, y ahora lo dominas, por ejemplo sobre Aves?. Probablemente haya algo que te gustaría involucrarte, o descubrir y compartir – algo en lo que la gente esté interesada.

¿Tienes una idea?. Tú puedes generar tus propias ideas. Piensa acerca de lo que podrías escribir mientras transcurre tu día. ¿Sabes algo especial en tu trabajo?. ¿Podrías Cocinar quizás una deliciosa receta?. ¿Puedes saber como arreglar cosas fácilmente?

Te recomiendo que visites algunas librerías, tiendas de súper, e información en Internet para obtener ideas. Siempre hay algo de lo que lo

que “siempre has querido saber”. Investiga en estas fuentes de información. Conversa con tus amigos y familia.

Te daré un empujoncito ^_^

Veamos aquí 9 preguntas Claves:

Realice una lista de tus pasatiempos, pasiones, gustos e intereses:

Pregúntese y luego escribe en un papel :

- a) ¿qué disfruta hacer?
- b) ¿Cuál es su pasatiempo favorito?
- c) ¿Qué sabe hacer bien actualmente?
- d) ¿Qué hace, que la gente le solicite un consejo?
- e) ¿en que gasta su tiempo libre?
- f) ¿Qué le gustaría hacer si tuviera tiempo libre?
- g) ¿Qué es lo que más le apasiona en la vida?

¿Quiénes Compran?



Es hora que actúes. Revisa ahora mismo en las secciones de clasificados o en revistas ¿Qué tipo de información están ofreciendo? Observa la repetición. Anuncios que ofrecen lo mismo, mes tras mes son ganadores.

Tu igualmente puedes ser un ganador. Tu puedes producir fácilmente información en forma de reportes o libretas de información un poco mas largas y hacer buenas ganancias.

Observa los precios. Invierte un poco y escribe para algunos de los materiales similares o lo que tu quieres hacer. ¿Qué te gustaría? ¿Qué deberías evitar? ¿Cómo podrías mejorarlo?

Analiza tu consumidor potencial. ¿Qué espera esa persona?. Lo mismo que tu. Tu eres el perfecto ejemplo de tu propio consumidor, y aunque estás deseando pagar por información especial que es muy poco de reproducir, esperas obtener el Valor de tu dinero. Esto es lo que hace convertir algo potencial en dinero real.

Te daré una ayuda más:

Trate de localizar un nicho de mercado que se relacione con tu habilidad (¡Atención!)

- a) ¿ Tiene alguna habilidad donde un sector de la población le gustaría tener lo que sabe?
- b) ¿Puede hacer encuestas para descubrir la necesidad de su mercado potencial? Si es así, hágalo ahora mismo.

c) Si ya encontró la necesidad, desarrolle el producto, acorde con esa necesidad del mercado, en equilibrio con su habilidad.



Tu Tienes Algo que Anunciar

Con tu entusiasmo y dedicación a tu proyecto, te harás notar. El gran placer que mostrarás sobre el tema, saldrá de las páginas del reporte. Sigue adelante – Sé creativo – No reactivo, Ve directo a los hechos. Escribe lo que sepas acerca de eso. Debe ser original y único. Deberás tener algo diferente que ofrecer, algo importante que decir, especialmente si escribes de un tema bien conocido por ti.

Prepárate con tiempo para empezar tu proyecto, prográmate horarios de trabajo y ponte una meta.

Preparar un Manual o Reporte es Fácil

Antes de entrar en detalles del manual o reporte, te diré que es muy, pero muy importante el encabezado de tu Reporte o Manual.

La receta secreta para desarrollar el título de su libro o curso es combinar las palabras "Como...." y "Hacer Dinero". Si ud. tiene éxito en realizar algo que la gente pueda estar interesada en pagar por ello, entonces va por buen camino.

Ejemplo :

"Cómo hacer dinero confeccionando ropa para bebés"

"Cómo hacer dinero restaurando muebles antiguos"

"Como hacer dinero construyendo y reparando techos de casa"

"Como bajar 10 kilos en un mes sin esfuerzo y ahorrarse dinero"

"Como ahorrar un 30 % en su consumo eléctrico"

"Como elaborar artesanías con papel maché y ganar mucho dinero"

"Como diseñar Websites que si Venden"

"Como empezar un programa de afiliados por Internet"

"Como organizar su archivo en 10 lecciones"

"Como hacer un Mantenimiento, Preventivo, Correctivo y Predictivo a su Computadora en 5 lecciones"

"Aprenda como Hablar en público en 10 lecciones"

"Aprenda como defender sus derechos en 12 lecciones cuando es despedido arbitrariamente"

“Aprenda como aprovechar la Cri\$í\$ económica y hacer negocios rentables”

Hay alguien quien te pueda ayudar?

En cualquier punto del proceso de escritura, puedes contratar a alguien que te ayude. Una persona que conozcas que te ayude a preparar el manuscrito a partir de tu idea. Un editor puede pulir aún la redacción mas áspera en su totalidad. Inclusive una buena mecanógrafa puede tomar una redacción áspera, puntualizarla y hacerla más leíble.

Toda esta gente puede ser encontrada colocando un pequeño anuncio en clasificados en tu zona o periódico local. Ahora, tu también puedes hacer todo el trabajo y ahorrarte algo de dinero e invertirlo en tu proyecto.

Consejos de Escritura

Si has podido anteriormente escribir una carta a alguien, puedes escribir un reporte, manual o libro. Inclusive la mejor forma de hacerlo es escribir como si se tratara de una persona a la que ya conoces y le estas dando ayuda a traves de tu producto.

Trata que tu producto informativo, sea legible, no muy técnico y que lleve gráficos y diagramas para hacerlo mas comprensible.

Escribe siempre párrafos cortos para hacer mas comprensible tu idea, se recomienda entre 7 y 8 líneas por párrafo.

Repasa y vuelve a repasar tu manuscrito, para mejorarlo y sacar los errores ortográficos. Esta es una regla básica para poder vender información.

La forma Estándar de un manuscrito informativo es a doble espacio, con márgenes laterales y superior de 1 y 1 ½ pulgadas

Grabaciones en CD-ROM o Cassettes

Los CD-ROM son un excelente camino para vender información ¡y sobre todo que hay una buena ganancia en ellos también!. Todo el mundo ahora tiene equipos electrónicos para escuchar CD-ROM o cassettes, aunque estos últimos un poco menos, y vender información por estos medios, también es una genial idea. Se que existen muchos de este tipo, cursos, videos, etc, pero ¿la información que usted podría darles, lo tienen? No!! ¿y que esta esperando?

Todo lo que te explicado anteriormente, ahora si deseas, podrías pasarlo a Cassettes o CD-ROM, para vender tu información, Te darás cuenta que no es costoso hacer este tipo de negocio.

La grabación deber ser limpia, sin ruidos ambientales que distorsionen la grabación. Sino tienes buena voz, contratas a alguien que si los tenga.

Para que te salga mas económico los CDRROM o cassettes, compras al por mayor en las tiendas de mayoristas y puedes grabar fácilmente en tu casettera o desde tu propia Computadora si lo que quieres es grabar en CDRROM.

¿Te imaginas la duplicación sencilla y bajo costo que significa tener tu material listo para solo copiar y sacar múltiples copias?

Los CDROM, son muy fáciles de enviar, igual que los Cassettes. Solo debes comprar unos buenas cajas para que sean enviados y darles una buena presentación para ganarte a tu público.

¿Como Proteger tus Derechos de Auditoria?

Para empezar, debes averiguar en tu localidad, los tramites y costos de la inversión de protección de los derechos de autor, tanto tu material escrito como el fonográfico.

Debes saber que cualquier persona que desarrolla un producto, puede poner su autoría y se le reconoce como tal, así no tenga registrados sus derechos, ya que es un principio que el que realiza algo se le da el beneficio de la creación y desarrollo como tal, hasta que aparezca alguien y diga todo lo contrario. Pero en todo caso es mejor registrar nuestros derechos de autor y así estar mas seguro.

Para mayor información acuda a la Oficina de Registros de Derechos de Autor de tu localidad.

Poniendo en Marcha Tu Negocio

Lo mejor acerca de un negocio de información es que requiere de muy poco para empezar y para mantenerlo. Tu necesitas solo un pequeño espacio en tu casa para trabajar en eso. Con un espacio donde estén tus implementos necesarios como una computadora y algunos útiles de oficina, es suficiente. (Damos por hecho que tienes conexión a Internet)

Para darte a conocer puedes usar tu propio nombre o crear uno de tu propia empresa. Ambos tienen ciertas ventajas, debes escoger la que mas te conviene. Pero permíteme sugerirte que empieces por abajo, poco a poco mientras vayas creciendo, para que no incurras en muchos gastos antes que tengas los ingresos necesarios.

Si puedes crear un diseño de tu marca o logo de tu empresa, seria excelente, ya que empiezas a dar representatividad y crear una marca en tu medio que empezara a venderse. (Vende imagen).

Aqui te detallo algunas cosas básicas que debes tomar en cuenta:

La siguiente lista fue hecha asumiendo que ya tienes una computadora, impresora y conexión a Internet, con capacidad para navegar, enviar y recibir correos electrónicos.

Fuera de tus pagos mensuales de agua, luz, teléfono y del pago mensual de Internet, no vas a gastar otra cosa.

Materiales para investigación : En cualquier momento que inicies tu empresa en internet para hacer negocios por este medio, es buena idea e inteligente de tu parte, el averiguar lo más que puedas sobre él. Debes asistir a conferencias, cursos, leer libros, manuales. Te recomiendo mi Curso Avanzado de Comercio Electrónico, puedes verlo en: <http://www.e-mype.com/producto2.html>

Costo aproximado entre: 100 a 300 dólares en materiales de investigación.

a) **Artículos de Oficina:** Puedes gastar mucho dinero en este rubro, pero no lo hagas.

Solo empieza con lo muy básico: lapiceros, lápiz, papel, sobres, un buen cuaderno de anotaciones.

Siempre recomendamos tener una libretita llamada "Idea Book" o libro de ideas. Conforme más te involucres con tu negocio, tu mente constantemente está pensando en ideas nuevas, que puedan salir en cualquier momento del día...o de la noche. Anota todas ellas aunque parezcan locuras. No compres mas cosas, al menos que lo vayas necesitando.

Costo aproximado entre : 0 a 20 dólares.

b) **Cuenta de ahorros para el negocio:** Debes abrir una cuenta de ahorros, para que todos tus movimientos de depósitos y pagos los efectúes desde ahí. Por ningún motivo lo mezcles con tu cuenta personal.

Costo aproximado: 0 a 100 dólares

c) **Equipo de Oficina:** Fuera de una computadora que ya tienes, mucha gente no necesitará comprar ningún tipo de equipo para oficina. No vayas a comprar escritorios, libros, etc. No lo necesitas, recuerda que tu negocio está en Internet. Tal vez para más adelante.

Costo aproximado: 0.00

d) **Una Impresora:** Si no tienes una impresora conectada a tu computadora, piensa en conseguir una. Eventualmente necesitarás imprimir algunas cosas. Si quieres comprar una, recomendaría una de inyección de tinta. Los precios son accesibles y la calidad de impresión es más adecuada.

Costo aproximado: 50 a 100 dólares.

e) **Programas** : Algunos programas básicos que necesitarás:

- 1) Un buen procesador de textos (Microsoft Word)
- 2) Un programa diseñador de páginas Web (En el paquete del Office 2000, incluyen el FrontPage, que es bueno)

3) Un buen programa de e-mail: (Puedes utilizar el Outlook 2000 o Xp, también el eudora light que lo puedes bajar en <http://www.eudora.com> (Seria suficiente el **Outlook 2000 o XP**)

4) Dominio Propio y WebHosting (Tener tu propio dominio www.tuempresa.com, te da confianza y seguridad para hacer negocios en Internet. Puedes contactarte con nosotros para el dominio y WebHosting a precios ridículos, y que incluye el diseño de tu pagina web o visita <http://www.e-mypehosting.com>

5) Programa para crear libros electrónicos y No puedan modificar documentos. (Este programa, es el Adobe Acrobat Reader completo, te permite crear documentos y libros para ser visualizados y protegidos de modificaciones.

Tambien existen programas especiales para crear libros electrónicos en formato EXE. (ejecutables) No necesitan de ningún programa en especial, se abren y visualizan en cualquier maquina o sistema operativo.

Ejemplo: Easy Book Creator, **eBook Creator Toolkit**

Esto resume los materiales que necesitaras para abrir tu negocio en línea.

Probablemente surjan algunas necesidades adicionales, conforme avances en tu apertura. Ten en mente que ya tienes todo lo que necesitas. Adquirir cosas adicionales, servirá para mejorar el rendimiento de lo que mencionamos, pero no son necesarios en esta etapa inicial.

De hecho mucha gente no tendrá que comprar absolutamente nada para empezar.

Obteniendo más Información

La mejor información que podrás obtener es buscando actualmente en los buscadores de Internet, aquello que puedas localizar de acuerdo a lo que piensas crear, te será una guía útil para darle forma a la idea de tu emprendimiento, esto no quiere decir que tendrás que hacer una copia idéntica, eso no sería ético.

Te ayudara todo lo que quieras saber cuando uses los buscadores y puedas ir “armando” tu información, adicionándole tus propios conocimientos y habilidades, secretos, técnicas y estrategias que usaste.

Es de suma importancia conocer el mercado para después ver que producto se adapta a él y no al revés, pues si primero preparas el producto y después el mercado, lo más probable es que fracasases.

Intenta hacer una pequeña encuesta, averigua con tus amigos que les gustaría tener o informarse que hagan que paguen por ello.



Dando tus Primeros Pasos – PROBANDO

Los anuncios clasificados y la venta a través de ofertas de correo directo (Opt-In), son buenos caminos para vender a través del e-mail o tu propia página web. Para saber que lo que estas promoviendo, realmente se vende, hay que hacer ciertos sondeos de prueba, checar los resultados y analizar que campañas o que anuncio o que parte de tu promoción es la que realmente esta produciéndote resultados o que anuncios venden mas y mejor.

Para que puedas calcular un sondeo de prueba efectivo, tienes que conocer previamente cuales son tu punto de equilibrio (donde no pierdes ni ganas), tu punto de ganancias y tu punto de buenas ganancias. Con esto en mente, crearas tu propio sistema de seguimiento costo/efectivo y obtendrás las ganancias que esperas.

Muchas de las pruebas que hagas se centraran en el precio, en el tipo de publicación y en los requerimientos de los anuncios. Anuncios exitosos usados en una publicación pueden ser usados en otra. Si un anuncio parece que no funciona, retiraló y vuelve a intentar con otro.

Solo a través de tus pruebas podrás saber los requerimientos para tus productos. Todos estos resultados te darán una respuesta sobres cuanto puede vender un producto.

Algo muy importante en esto es que no te des por vencido. Necesitaras ser persistente y seguir probando anuncios sin costo para ti.

COLOCANDO ANUNCIOS

Estas opciones que te muestro a continuación, son GRATIS y puedes darte a conocer de la manera mas sencilla y efectiva, claro, demora un poco mas que las de pago, pero puedes empezar desde abajo, poco a poco, hasta que formes tu capital.

La Primera Opción, enviando mensajes para tus productos, sin necesidad de página web, simplemente puedes decir que te escriban al correo X,Y,Z@xxxxx.com para mas información.

<http://www.listasegura.com/cgi-bin/safelist/in.cgi?zeus2006>

Tablones de Anuncios Generales en español y [en inglés](#)

1. <http://www.voy.com/>
2. <http://www.tablonia.com/>
3. <http://anuncios.ozu.es/>
4. <http://www.centraldeanuncios.com/>
5. <http://clasificados.grippe.com.ar>
6. <http://www.tablondeanuncios.com/>
7. <http://www.megaplazaweb.com>
8. <http://www.mexico.com/anuncia/index.php>
9. <http://www.durango.net.mx/clasificado/default.asp>
10. <http://clasificados.ahijuna.com.ar>
11. <http://www.galeriasnet.com/clasificados/buscar1.php3>
12. <http://www.hispanousa.com/cgi-bin/classifieds/classifieds.cgi>
13. <http://scripts.cgispy.com/classifieds.cgi?user=cacruz>
14. <http://www.ecuacclasificados.com/>
15. <http://www.totana.com/cgi-bin/anuncios.asp?tablon=1>
16. <http://scripts.cgispy.com/classifieds.cgi?user=maxsitio&a=postnew>
17. <http://scripts.cgispy.com/classifieds.cgi?user=mike&a=postnew>
18. <http://www.mercattel.com/s/>
19. <http://www.terra.com.hn/clasificados/>
20. <http://pub13.bravenet.com/classified/add.php?usernum=1053371370>
21. <http://books.dreambook.com/salazar/varios.html>
22. <http://www.ciberzonias.net/anunciosgratis.htm>
23. <http://clasificados.mexplaza.com.mx/>
24. <http://www.espanadir.com/links/main.cgi>
25. <http://www.hoy.com.ec/especial/tablon/negocio.htm>
26. <http://www.infoaqui.com/clasificados/main.asp?city=1>
27. <http://www.southlink.com.ar/clasificados/>
28. <http://www.artigasweb.com/cgi-bin/avisos/classifieds.cgi>
29. <http://catrachos.centramerica.com/clasificados/listarrecords.asp?first=1>
30. <http://www.usadito.com.mx/>
31. <http://pub29.bravenet.com/classified/show.php?usernum=2459295093>

32. <http://tucuman.com/avisos/index.shtml>
33. <http://micromegas.com.mx/cgi-bin/clasiamigos.cgi>
34. <http://www.webfe.com/webfe2/clasificados/>
35. <http://www.moraleja.net/anuncios/index.htm>
36. <http://www.redcomser.com.ar/redcomser.asp>
37. <http://fenicios.com/cgibin/foro/comercio/comercio.htm>
38. <http://portal.tagoror.com/cgi-bin/bbs/view.pl?board=jobs>
39. <http://www.diario-expreso.com/clasificados/clasifica.asp>
40. <http://books.dreambook.com/torreon/empleo.sign.html>
41. <http://books.dreambook.com/torreon/vehiculos.html>

La Segunda Opción, utilizando tu página web:

Anuncios de Textos:

Te permite visualizar tus campañas de Publicidad, cuando te registres y coloques en tu propia página web el código que ellos te entregan para que se muestre publicidad en tu pagina, con lo cual vas ganando puntos y de esa manera tus avisos se muestran, mientras mas puntos ganas, mas veces se muestran tus anuncios en las paginas web de los demás registrados. Regístrate Gratis :

<http://anunciosdetexto.ws>

Alerta de Marketing:

Es un sistema que te permite enviar anuncios GRATIS a un tablón de anuncios, donde personas con tendencia de negocios y proyectos en internet, visitan y envian mensajes. Registrate Gratis, desde aquí:

<http://www.alertademarketing.com/?zeus2006>

Anuncios Clasificados con Inversión

Google Adwords

Es una gran alternativa, ya que te permite colocar tus anuncios en millones de paginas web y puedes estar vendiendo en solo minutos.

<https://adwords.google.com/select/Login>

¿Como Redactar un Anuncio?

Si lo que estas planeando es vender algo que tu no escribiste, deberás estar totalmente familiarizado con su contenido. ¿Por qué las personas deberían comprarlo?

Un anuncio bien redactado, atrae la atención de los lectores. Prueba diferentes frases compactas que te llamen la atención, hasta que encuentres una con la que te sientas realmente a gusto.

Elabora una lista de características y beneficios de tu producto.

Así te será mas fácil escribir tu anuncio, corto y efectivo, que impulse a la acción.

Aprende a utilizar a una linda chica llamada AIDA. Quiere que te la presente? 😊

AIDA, te presento a mi cliente, estimado cliente, te presento a AIDA.

AIDA es: **Atención**, **Interés**, **Deseo**, **Acción**: cuatro letras que te harán ganar dinero en tus mensajes, comunicados, cartas de ventas, etc.

Atención: Desde el titulo de tu mensaje, deberás crearle la Atención

Interés: Debes provocar el interese del lector de seguir leyendo.

Deseo: Debes hacer que el lector quiera, desee, busque o se inquiete por conseguir tu producto o servicio.

Acción: Debes hacer que el cliente te envié un mail, presione el link de tu pagina o te llame por teléfono.

Aplica este método en tus mensajes, y te aseguro que tendrás respuestas.

Te advierto: NO MIENTAS, si empiezas así, terminaras muy mal.

Tus Primeros Éxitos

La parte mas divertida de este negocio es cuando empiezas a recibir los cheques y tu cumples con las promesas que anunciaste. En muchos países hay regulaciones gubernamentales sobre la prontitud en las respuestas, así que asegúrate que el proceso de envío de productos sea expedito, ya que de lo contrario recibirás la requisición de tu cliente del reembolso de su dinero. Aquí es donde deberás poner tus herramientas organizacionales en prueba. Cada orden de pedido debe estar perfectamente sustentada y atendida.

Al recibir testimonios sin ser solicitados, es la mejor prueba de tu éxito. También es necesario solicitarlo para tener una gama de experiencias que ayuden y motiven a los demás que estén interesados en tu producto o servicio.

Es una de las mejores armas de ventas y sobre todo sustentar el éxito de nuestro negocio con los testimonios que se ven en nuestra web.

Analizando los Resultados

Aquí debemos ser metódicos para poder evaluar nuestros esfuerzos y saber que da resultados y que no da resultados.

¿Tus anuncios funcionan?

¿Tu boletín es mejor que el otro?

¿Cuántos pedidos estas obteniendo? A la semana, Quincena o Mensual

¿Cuánto dinero estas generando?

Un camino fácil para analizar los resultados, es llevar un acucioso registro de las respuestas generadas por tus campañas. Luego podrás determinar si quieres renovar tus anuncios clasificados, si tu boletín a tenido la audiencia necesaria, si tu carta de ventas ha sido vista o clikeada.

Existe una herramienta GRATIS, para poder ver nuestras estadísticas y poder determinar si funciona o no, nuestros esfuerzos y estrategias. Te presento a: <http://www.clickaudit.com/> Es una empresa que te provee la forma de saber si tiene resultados las campañas que efectuas, ya que te proporciona un link especial para tomar estadísticas de visitas.

Hechale un vistazo a ese sitio web y podras ver los resultados de tus esfuerzos y tomar decisiones mas acertadas.

<http://www.clickaudit.com/>

Para determinar si ha valido la pena la inversion en tu anuncio clasificado, debes determinar el costo por requisición dividiendo el costo total por anuncio entre el numero de dichas requisiciones.

Esa información, agrega en <http://www.clickaudit.com/> para ayudarte a contabilizar la rentabilidad y efectividad de tu anuncio, boletín , etc

Compara el valor o precio de tres meses de los anuncios y compara los resultados promedio contra los anuncios puestos en otros sitios o boletines o paginas de anuncios. ¿Cuál ha obtenido mayor respuesta? ¿En donde has tenido mas respuesta?

Eso lo sabrás con la ayuda de <http://www.clickaudit.com/>

Ahora bien, lo que estamos buscando no son las requisiciones, ¿verdad?, Ventas y Ganancias son mas importantes ¿Cuántos pedidos estas obteniendo?

Reglas o Leyes a Tomar en Cuenta

Los negocios de venta de información, son promovidos por algunos gobiernos, pero en general hay que seguir ciertas regulaciones concernientes a la conducción y creación de una empresa comercial.

El aspecto mas importante que buscan las autoridades es un posible fraude comercial, por lo que tienes que ser muy cuidadoso con lo que estás vendiendo. Aunque la redacción de la mayoría de los anuncios resalta los beneficios y aspectos buenos de los productos que puedas crear o diseñar, asegúrate que no confunda al comprador.

Te aconsejo que uses testimonios en la redacción de tu anuncio y en las cartas de ventas. De hecho son un camino excelente para vender. Deben estar respaldados con hechos reales.

Averigua como regularizar tus impuestos por venta de información en tu ciudad o localidad para no tener problemas mas adelante.

Aun y cuando nunca hayas llevado las cuentas, puedes llevar los registros muy fácilmente. Haz una lista con cada uno de los gastos relacionados al negocio y anota cuidadosamente la fecha, cantidad exacta, tipo de gasto.

Una recomendación muy especial, es que consigas una agenda exclusiva para anotar los nombres de usuarios y contraseñas, esto para que los tengas registrados por seguridad, puede darse el caso que se malogre tu pc, te lo roben o pase algo, y estarías en serios problemas sino recordaras claves, contraseñas y demás.

Construyendo un Negocio Repetitivo

Una vez que tu tienes un producto exitoso con muchos pedidos, no te sientas tentado a expandirte muy rápidamente. Elige cuidadosamente solo uno o dos productos mas para añadirle a tu negocio. Después recorre el camino del sondeo y de las pruebas con cada uno de ellos.

Aunque te pudieras sentir grandiosos sobre la respuesta de tu nueva y primera aventura, nunca pongas toda la ganancia en mas publicidad cara. Guarda algo de utilidades – Reinvierte solo un poco a la vez.

¿Acaso no se siente maravilloso tener tu propio negocio? Y, después de todo no has invertido mucho tiempo ni dinero. De hecho tu pequeñas inversión se ha duplicado o triplicado. Si tu quieres lograr todo lo que te has propuesto hacer, adelante, empieza AHORA.

Saludos cordiales,

Gino Dante Giurfa Seijas

CEO www.e-mype.com

Si eres serio en hacer un negocio desde tu casa, aquí te dejo con algunos productos recomendados para empezar seriamente.

PRODUCTOS DE INTERES

E-MYPE NEWS: Boletín VIP de Comercio Electrónico

Aprenda todos los secretos mejores guardados para poner un negocio en marcha usando su computadora y acceso a Internet y crear una fuente adicional de ingresos.

Suscríbase desde aquí: <http://www.e-mype.com>

O envíe un e-mail a: boletin2006@getresponse.com



Curso COMPLETO de comercio electrónico para Micros Empresarios, profesionales, emprendedores que deseen llevar un negocio exitoso en Internet, con poco capital.

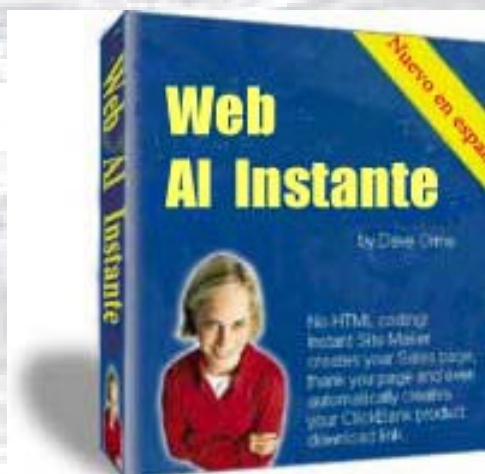
Este curso digital, viene incluido las HERRAMIENTAS (Dominio, Hosting, Diseño Web, pagos con tarjeta de crédito, Software y utilitarios) para hacer el negocio y sobre todo, lo mas importante, el asesoramiento GARANTIZADO de **por vida**, mediante un CERTIFICADO QUE TE ENTREGA LA EMPRESA.

Por fin el software que estabas esperando:

"Web AI Instante"

Construye de manera automática páginas web impactantes, diseñadas para impulsar tus ventas en tan sólo unos minutos.

<http://www.e-mype.com/wai/INDEX.HTM>





El ABC del Comercio Electrónico

"Tus Primeros Pasos"

Aprende los Principios Básicos del Comercio Electrónico y realiza el sueño de tu empresa en Internet de manera segura. Conociendo estos primeros pasos, no fracasaras en tus primeros intentos del **Comercio Electrónico**

<http://www.mypedigital.com>



TRADUCE TU PAGINA WEB INMEDIATAMENTE

Google ha creado un sistema fantástico de herramientas para permitir que traduzcas cualquier Página Web a partir de un Idioma a otro. Sin embargo, para la mayoría, es un poco difícil el integrar en tu sitio existente.

¡**EI TRADUCTOR de PÁGINA** hace todo el trabajo por ti! Todo lo que tienes que hacer es incorporar el URL que deseas traducir, decir qué idioma esta, y qué idiomas deseas traducir. ¡**EI TRADUCTOR de PÁGINA** entonces creará automáticamente la Página Web para ti! Sin apenas escribir, pero creará realmente todo el HTML necesario. ¡Apenas incorporar un nombre de fichero y listo, ya está hecho!

<http://www.e-mype.com/PT/index2.html>



Screen Shot-It es simple y fácil utilizar el programa que capturaré fácilmente screenshots de tu computadora.

Puedes desarrollar capturas de pantallas para demostrar algo o entregar conformidad cuando no puedes demostrarlo de manera tangible. Simplemente capturas la pantalla y lo demuestras.

Incluso los Video conferencias del Messenger

3 BENEFICIOS PRINCIPALES

- Crear Cursos Capturando pantallas
- Demostrar transacciones por medio electrónicos capturando pantallas
- Crear manuales y folletos mas didácticos

<http://www.e-mype.com/capturesite/index2.html>

Abre tu cuenta bancaria en Estados Unidos en menos de 7 días

-- Haz negocios internacionales sin límites --

Incluye tarjeta de débito Visa Platinum •
Chequera americana gratis (50 cheques) •
Seguro americano por fondos de USD\$100,000 •
Depósita tus fondos desde PayPal y retiralos desde cualquier cajero •
Servicios de Banca en línea •
Sin SSN. Sin dirección en USA. -- Solo con tu pasaporte -- •

*actual card could vary in appearance

http://us-bank-account.jimyn.com

español - english

<http://www.e-mype.com/usa/>



7 SECRETOS DE ORO PURO

Este desafiante e-book, enseña los que muchos se niegan a develar y entregan por cucharitas la información que los hace ricos.

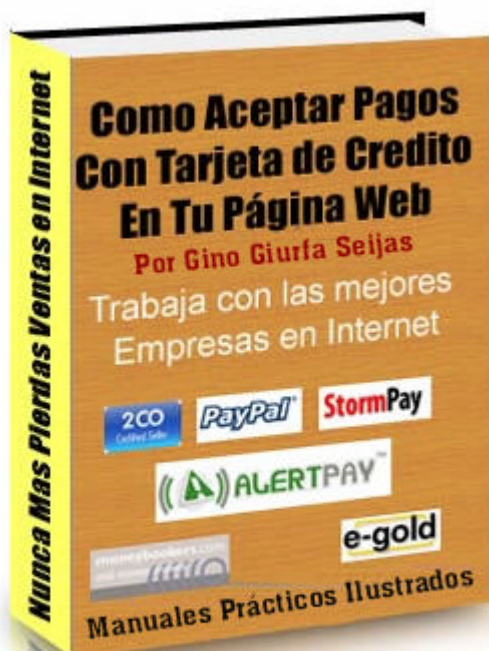
Aprenda estos 7 Secretos Develados para que de una vez por todas Usted tenga el Éxito de Hacer Negocios en Internet.

Aprenderá como cada uno de los 7 Secretos se Relacionan entre si, y no puede dejarse de lado.

Usted puede aprender correctamente por donde empieza el Exito por Internet o seguir sentado frente a su Computadora

sin hacer absolutamente nada, sentado frente a una Potencial Mina de Oro sin Explotar **Gane Dinero por Internet Ahora!**

Descubra los 7 Secretos de Oro Puro para Crear un Negocio Exitoso en Internet! <http://www.e-mype.net>



Como Aceptar Pagos con Tarjeta de Crédito en Tu Página Web

7 Libros Ilustrados que le enseñarán Como Aceptar pagos con Tarjetas de Crédito en su Website Fácilmente sin complicaciones, con Poca o Nada de Inversión y muy detallado.

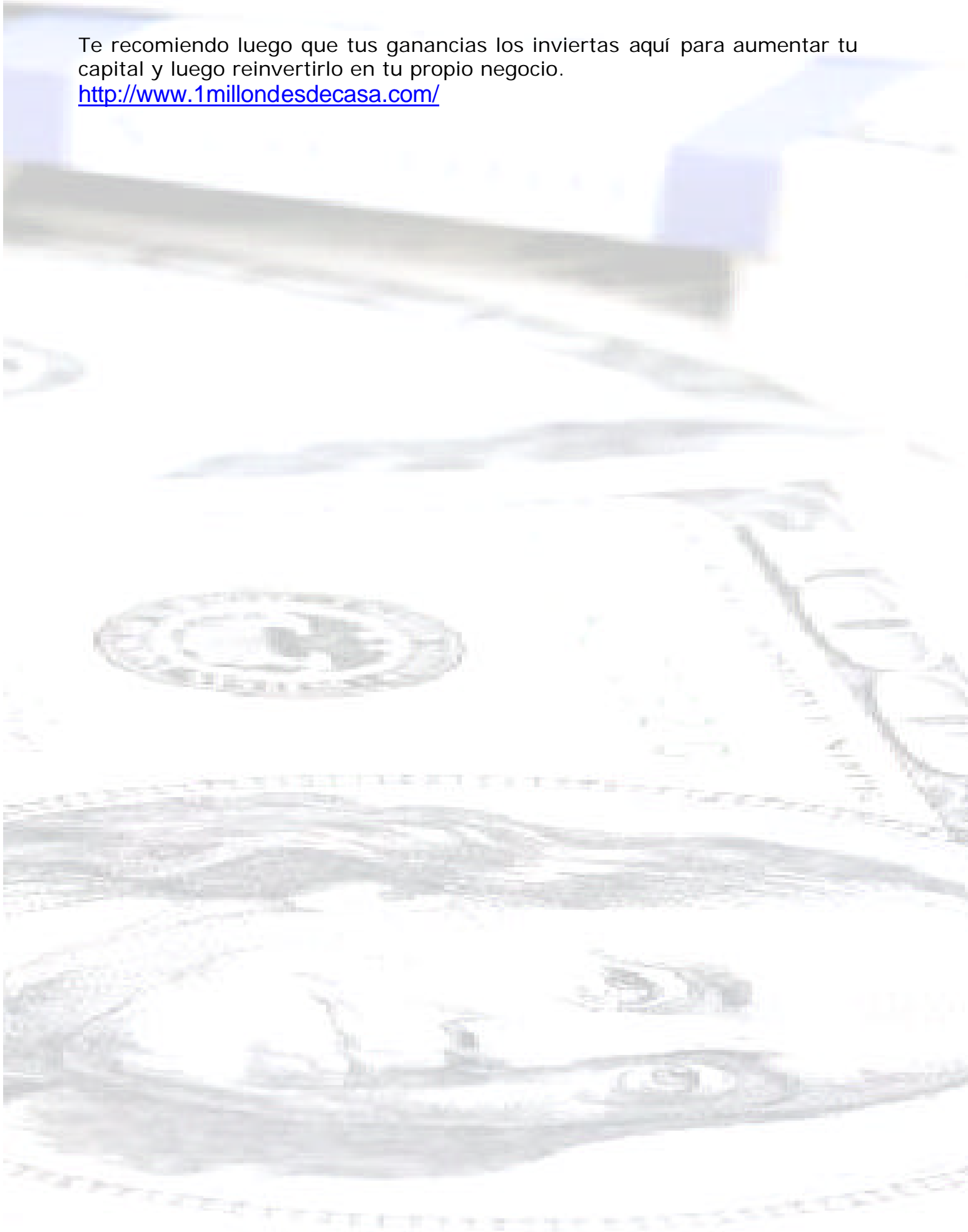
!!Toda página web que No Este Aceptando Pagos con Tarjeta de Crédito en Internet, esta Perdiendo el 80% de las Ventas!!!

<http://www.e-mype.com/pagosonline/>

Espero no seas uno de ellos, en esta espantosa estadística de ventas.

Te recomiendo luego que tus ganancias los inviertas aquí para aumentar tu capital y luego reinvertirlo en tu propio negocio.

<http://www.1millondesdeca.com/>



Sobre el autor:



Gino Dante Giurfa Seijas, nació en Ayacucho - Perú en 1973, y es Profesional en Computación e Informática, Técnico en Marketing para Mypes y Consultor en Comercio Electrónico desde 1998.

Desde el año 2000, Gino Giurfa Seijas, ha desarrollado su carrera profesional en el entorno de la Micro y Pequeña Empresa, a través de las áreas de Marketing, Gestión Empresarial y Negocios en Internet (E-commerce).

En el año 2002, inicia su aventura empresarial en los negocios virtuales, con el desarrollo de su página web <http://www.e-mype.com>, que lo llevará a lograr las experiencias y enriquecimiento de los negocios por Internet.

A lo largo de su carrera profesional, el Sr. Giurfa ha combinado su labor profesional con la docencia como profesor de Computación e Informática en las ciudades de Chiclayo, Pucallpa y Lima.

Durante los últimos 3 años ha desarrollado un único sistema capaz de ayudar a pequeños y micros empresarios, personas y emprendedores ha Vender por Internet y del cual es el Autor: su sistema E-mype **"E-commerce Pack"**, o **PACK DE NEGOCIOS** (mas conocido como Comercio Electrónico Avanzado) del cual consta de 4 libros digitales, diferenciados por módulos e incluyen: productos, utilidades, softwares, herramientas, Hosting, Dominio y consultoría.

Edita actualmente **E-mype News "Boletín VIP de Comercio Electrónico"**, una publicación electrónica de carácter quincenal, dirigida a Emprendedores, MYPES, PYMES y especializada en la nueva economía y sociedad de la información.

Es autor de la última creación en Internet y ahora en la parte física (impreso) del libro **"El ABC del Comercio Electrónico" (Los Primeros Pasos)**, que por Internet se vende como pan caliente, ya que incluyen bonos GRATIS por 5 veces el valor del producto, lo puede revisar en <http://www.mypedigital.com>

Actualmente durante este año, el Sr. Giurfa, ha venido dictando conferencias y seminarios sobre Comercio Electrónico para Micros y Pequeñas Empresas.