

INTRODUCCIÓN

Antes que nada, te agradezco la confianza que has tenido al comprar este ebook, me imagino que las ganas por tener un ingreso extra te motiva a intentar comprar varias publicaciones como esta, que te prometen que vas a ganar dinero y demás, aquí no te prometo nada, te aseguro que vas a ganar un dinero extra tal y como lo hago yo, sentado frente a mi laptop, sin descuidar tu trabajo. Este no es un libro que te promete hacerte millonario ni mucho menos, solamente te va a enseñar a usar las herramientas que tienes a la mano como lo es tu computadora, y tu imaginación.

Déjame decirte un poco mas acerca de mi, soy una persona común y corriente, con deudas (como todos los que leen este libro, me imagino) pero con ganas de tener un mejor estilo de vida, soy egresado de la Universidad de las Américas Puebla, en la licenciatura de Relaciones Internacionales (carrera que no aplico en mi vida) ni mucho menos ejercí. El hecho de tener que trabajar para alguien fue algo que nunca quise hacer, estar esclavizado de un sueldo ,de un horario, bueno... ustedes saben a lo que me refiero, tuve la gran ventaja de tener un negocio familiar, que con el tiempo se fue a la baja (y espero que levante!!) la ventaja de tener un negocio así , es que tienes tiempo para pensar en como levantarlo, mejorarlo o modernizarlo Y QUE NADA ES ETERNO. y que mejor manera que el internet!!!

No soy experto en la computación para nada, pero he descubierto que con ganas, dedicación e imaginación se puede tener un segundo ingreso que sea lo suficiente bueno para pagar los servicios de tu casa ,llámese luz teléfono, TV de cable y posiblemente renta,pero con la aspiración a mucho mas!! Déjame explicarte antes que nada de que trata esto y dame la oportunidad de guiarte paso a paso, te pido de la manera mas atenta que intentes todo lo que te digo, ya que todo esta probado y no tienes nada que perder, sino mucho que ganar, además no tienes que invertir nada, solo tu imaginación y tu tiempo.

CAPITULO 1

-HACER DINERO DE LA NADA (CON LAS PERTENENCIAS DE ALGUIEN MÁS)

CAPITULO 2

-COMO VENDER EN EBAY PASO A PASO (Y GANAR EN DOLARES)

CAPITULO 3

-LA CIENCIA DEL DROPSHIPPING EN EBAY (VENDE SIN INVERTIR EN MERCANCIA)

CAPITULO 4

TIENES PÁGINA WEB? SACALE TODO EL PROVECHO (PROGRAMAS DE AFILIADOS QUE PAGAN CON PAYPAL)

CAPITULO 5

-USA TU IMAGINACION!! ESCRIBE TU EBOOK (TU COMPRASTE EL MIÓ, NO?)

CAPITULO 1

Vamos a ver: si me compraste este libro, doy por entendido que sabes como se usa mercado libre, que como sabes es una muy buena herramienta para comprar/vender de una manera fácil y sin tener que hacer mucha labor de venta. Ahora, como hacer dinero con las cosas de los demás, muy fácil, hay mucha gente ansiosa de deshacerse de algo, ya sea un reloj, un electrodoméstico, joyería o algún tipo de maquinaria, hasta algún terreno, casa etc.

Lo primero que tienes que hacer en este caso, es encontrar a los clientes, para empezar esta parte de tu negocio te tienes que ir sobre la gente que conoces ,amigos ,familiares ,vecinos ,etc. ellos siempre guardan cosas en sus casas que simplemente les estorban o no necesitan! pongamos un ejemplo: cuando yo empecé en esto tenía un vecino que no sabia que hacer con un reloj citizen navihawk, le dije que se lo vendía por el, y no me llevaría su artículo, solo le tomaría unas fotos y lo ofrecería (nunca le dije en donde) esto es importante, nunca decirle a sus clientes como vas a vender los artículos, no mencionen mercado libre para nada, por que no queremos que lo hagan ellos mismos, no? diles que tienes una cartera de clientes, o que tienes algunos conocidos interesados, pero nunca saques el AS de tu manga, se insistente en lo que te digo, **QUE NUNCA TE VAS A LLEVAR SU ARTICULO ,SOLO LO VAS A FOTOGRAFIAR.** Crea este lazo de confianza y vas a ver que este mismo cliente recurrirá a ti muchas veces más.

Cuando mi vecino acepto darme el reloj en venta, le pregunte que cuanto quería por él, me dijo que 1200 pesos, le dije que iba a cobrarle el 15% de la venta, y el aceptó, le tomé las fotos y lo publiqué en mercado libre. Llene la hoja de venta y lo puse en 1500 pesos, esto lo hice mas que nada por la comisión que cobran, que

es de 4.5%, alrededor de 64 pesos de comisión, mas la publicación de 50 pesos en ese entonces, total 114 pesos, total 1386 pesos, al momento de la venta, al cabo de 3 días una persona de Chiapas le intereso el reloj y se lo llevo, en la cantidad antes mencionada, de esta manera me llevo 186 pesos de la venta de mercado libre, mas el 15% de los 1200 que el quería, que es decir 180 pesos, ahora, sumemos los 180 pesos mas los 186= 366 pesos, sin hacer nada, sin mover un dedo, sin salir a la calle, nada!! Solamente por ofrecerlo, déjenme decirle que ese dinerito por lo menos pago la luz de mi casa ese mes. Ahora viene lo interesante, cuanta gente tiene algo guardado que se puede vender?, incluye a tu familia, tus amigos, tus vecinos.

Reflexionemos un momento y tratemos de pensar un poco mas en grande, tu sabes que hay una sección de venta de terrenos, casas, edificios, autos etc. déjenme decirles lo que hice, un buen amigo mió tiene un local en la ciudad de Puebla, no había tenido tiempo de rentarlo y me pidió de favor si yo conocía a alguien que me lo quisiera rentar, me ofreció un mes de renta si yo lo lograba rentar. De la misma manera lo puse en mercado libre en la sección de inmuebles, a esta publicación si le invertí un poco mas de dinero, un destaque de 75 pesos mensual, pero bueno, si llegaba a rentar el local eran 13000 pesos para mi, no tenia nada que perder, después de 2 semanas llego una persona interesada, vio el local y al otro día estaba cerrando el trato, para no hacerla larga, estaba cobrando al otro día mi cheque de 13000 pesos!!! Caray!! por no hacer nada y solo con 75 pesos de inversión, entonces este puede ser una parte del negocio muy interesante de explotar, la belleza de esto recae en que se tiene que publicar cuantas propiedades en renta o venta que puedas, una manera de encontrar clientes ávidos de rentas sus propiedades es en el periódico, la mayoría de ellos dejan sus teléfonos, así que es una muy buena manera de acercarse a ellos, algunos no les va a interesar la idea, pero como buen negociante tienes que saber vender tu producto, ofreciendo una cartera de clientes potencial enorme (que es mercado libre, sin citarlo claro!) no te vayas por un mes de renta, empieza con medio mes de renta, y estoy seguro que a muchos les va a interesar y tendrán la confianza en ti, la clave ahora es encontrar tantos clientes puedas, recuerda que por cada cliente satisfecho vas a tener 5 posibles clientes, ya que las buenas recomendaciones van de boca en boca (al igual que las malas) así que cuidado.

Digamos que en este momento acabamos de ver 2 partes importantes de hacer dinero sin invertir, o invertir una suma simbólica en las publicaciones, lo que quiero en este momento es que pienses lo que acabas de leer, por que posiblemente creas que no se puede hacer o que que flojera buscar o cualquier otra cosa, pero si te gusta el dinero lo harás! y te recomiendo que lo hagas ya! no dejes pasar el tiempo, hay mucha demanda de casas y locales comerciales en la ciudad, es un mercado que vale la pena explotar.

El último caso que les voy a platicar y les pido le pongan atención, es el de las antigüedades, me imagino que en sus localidades generalmente en el centro de las ciudades hay establecimientos con negocios dedicados a las antigüedades, los dueños por lo general son personas mayores, y de muy buen temperamento, con

ellos vale la pena acercarse y proponerles el trato, de promover sus productos ya que son de gran movimiento, mas que nada por compradores extranjeros (en la sección de ebay te explicare mas) pero el mercado nacional tiene también mucho gusto por esto, el hecho de poseer una parte de la historia, hace que las antigüedades se vendan y son productos sumamente rentables, solo hay que pedirle al dueño que les de una pequeña reseña acerca del origen y antigüedad de el producto, que no sea muy pesado y que se pueda enviar por paquetería fácilmente. Créanme que este sistema de negocio es bueno y deja buen dinero, no traten de competir en mercado libre vendiendo cámaras digitales o ropa, que son nichos que están saturados y todos se pelean por migajas, abran un nicho nuevo con clientes conocedores y lo mas importante , CON LIQUIDEZ.

En este capítulo, si podemos hacer un breve resumen, podemos decir que la manera para empezar a hacer un poco de dinero sin tener que invertir, podemos comercializar las pertenencias que los demás ya no quieren. Déjenme decirles que en Estados Unidos es usual ver locales bien establecidos que se dedican a hacer esto, solamente que ya ellos tienen una cartera de clientes aceptable, y la propia cultura de la gente hace que estos negocios crezcan, si lo vemos de esta manera es tener un negocio, con inventario ajeno, y la mayoría de estos negocios es sumamente rentable, ya que no necesitan de empleados y es atendido por el dueño, los únicos costos son, la renta, la luz y ya!. Tuve la oportunidad de ver el Las Vegas hace mas de un año un negocio de estos muy cerca del Caesar's Palace, en el strip de Las Vegas, la verdad me senté enfrente del negocio, me fume un par de cigarros y entraron 3 clientes, que solamente llevaron sus pertenencias, les tomaron las fotos ahí y fijaron el precio, el dueño del local se encargo de tomar las fotos, de tomar los datos del cliente y las especificaciones del producto, después él se dedico a entra en ebay y subir el artículo, interesante, no? QUE TE PARECERIA ABRIR ESTE NICHOS EN MEXICO? ojala alguno de ustedes se llegue a animar, para mi me es complicado, por mi negocio, pero mas tarde quien sabe....

CAPITULO 2 (VENDE EN EBAY Y GANA EN DOLARES)

Ok, en este capítulo voy a tratar de ser lo más específico, por que aunque suene complicado, la verdad no lo es. Vamos a empezar por ver que es ebay? Ebay es el mercado de compra venta mas grande del mundo, digamos que es una especie de mercado libre, pero 1000 veces mas grande, mas completo, con vendedores que tienen reputación de mas de 70000 ventas, para acabar rápido es la 4 pagina mas buscada y visitada del planeta, así de grande es. Como podemos vender ahí? en México por desgracia existe el tipo de mentalidad muy mediocre y llena de peros acerca de ebay, que o se puede vender ahí, que por que somos mexicanos blabla, puras mentiras y excusa de gente que no quiere ni siquiera intentar, déjame explicarte lo que hice hace 2 años. Antes de empezar a vender y comprar en mercado libre empecé en ebay, mas que nada por curiosidad, me registré, di de alta mi tarjeta de crédito, que mas que nada es para que ebay pueda verificar tus datos, déjenme decirles que es completamente seguro dar la tarjeta, ahí no

hay cargos fantasmas, ni te roban el dinero, te lo aseguro. empecé a comprar ropa, polos mas que nada de los big pony de ralph lauren, se los compré a una persona de la India, aunque el portal sea americano, te puedes encontrar a vendedores y compradores de todo el mundo, las polos las compre a un precio muy bueno, con la intención de venderlas entre mis amigos, ahí fue cuando conocí mercado libre, y vendí mi ropa muy muy bien, y pueden checar en mi reputación la cantidad de ventas, pero bueno regresando a ebay, las polos las compré con envío por DHL, de esta manera pague impuestos a la llegada a México (alrededor del 22% del valor de las prendas) pero déjenme decirles que al precio que pague por ellas, el pago de impuestos fue lo de menos, cada polo con impuesto incluido me costó 210 pesos cada una, artículo original, etiquetado, en perfectas condiciones. El cual vendí por 550 pesos en mercado libre, fui el segundo en vender estas prendas en la comunidad, me resulto de maravilla, solo tardaron en llegar de la India a México 5 días, de esta manera exploté nichos que no eran muy saturados en aquel entonces, como la ropa usada para bebé, las memorias usb con reproductor de mp3, entre varios más. Pero la gran incógnita que yo tenía era la de poder vender ahí y ganar en dólares, antes que nada les voy a pedir que se inscriban a paypal, paypal es una especie de banco virtual, en el cual tu puedes mandar dinero a tu cuenta paypal vía tu tarjeta de débito crédito internacional, y así poder pagar artículos de ebay, toda la comunidad usa este sistema de pago, que de hecho es parte del grupo ebay, con mas de 120 millones de usuarios, este es otro portal en el que puedes dejar tu tarjeta de crédito sin problemas, sin preocuparte de cobros fantasmas o que te roben dinero, a la larga lo que yo hice fue abrir una cuenta de acceso de banamex (que es débito) y dejara únicamente en paypal, y solo la uso para eso, vigilando siempre que tenga un saldo muy pequeño, digamos 500 pesos, depende de lo que vayas a comprar. Regresando a las ventas de ebay, que podemos vender? siendo mexicano buscando un nicho, lo mejor que me pude encontrar fueron las artesanías! claro! en cualquier lugar de la república las puedes encontrar, muy baratas, en mi caso como poblano, lo primero que comercialicé fue Talavera, un artículo que no pesa, que si es frágil y que se tiene que envolver con mucho cuidado, y que en la ciudad de puebla debido a tanta oferta y poca demanda a caído mucho de precio (mejor para mí, con todo respeto para los productores). Lo primero que tienes que hacer es encontrar que tipo de artesanía tienen en tu localidad, una vez que la encuentraste hablar con el dueño del lugar o con el artesano y pedirle si te permite mostrar su producto a cientos de posibles compradores extranjeros, que no te vas a llevar ningún producto, solo tomarle las fotos y las medidas. Una vez que el dueño accede es hora de empezar a publicar, la belleza de ebay es que hay muchas personas que las venden, pero todos ellos americanos, que ya no las usan o que ya no saben que hacer con ellas, la ventaja de ser mexicano es que le vas a vender a tu cliente algo enviado desde MEXICO y créanme, eso es un valor agregado para tu producto. La otra cuestión es ver las tarifas de servicio postal mexicano y mexpost para todo Estados Unidos y Canadá, tratar que te den el tabulador de precios y de pesos, ya que variando el peso aumenta el precio, para que le puedas dar a tu posible cliente un precio correcto de envío, y que puedas calcular el tiempo aproximado de envío. Ya listo lo esencial, el precio de la artesanía, el precio del envío, el peso de tu producto, es hora de ver como están tus competidores, para

comparar precios, si tu vendes una muñeca de trato artesanal, por un decir, puedes buscar como mexican doll, o hand made mexican doll, te aparecerán varios productos con diferentes precios, revisa bien como lo ofrecen, el precio y el envío, si ese vendedor vende bien posiblemente sería buena idea poner un precio similar al de él, aunque puede sacarle hasta el 100% de utilidad en el producto, en serio! en mi caso de los platos de Talavera les ganaba 80% y llegué a vender varios, y lo mejor de todo, COBRE EN DÓLARES! que es el sueño de cualquier emprendedor ,no? Ok, nos quedamos en la publicación, en ebay puedes ofrecer tu producto igual que en mercado libre en subasta o en compra inmediata, yo te recomiendo que lo pongas en compra inmediata y que le inviertas un poquito en las publicaciones, digamos unos 4 dólares por cada una, eso depende de ti, para que ganen mas exposición y puedan aparecer mas arriba en los listados, resaltando siempre que es producto mexicano, hecho a mano y enviado desde México, este es un gran argumento y que puede generar muchas ventas, yo te doy el consejo de que busques lo mas que puedas artículos muy típicos de tu localidad y que empieces con 4 artículos, ya el tiempo dirá, ojala en un par de meses puedas tener 50 a la venta y que puedas vender mucho y poder cobrar en dólares (los cuales pedes retirar a pesos mexicanos en paypal, no te apures, y llegan en 2 días a tu tarjeta de débito) la página de paypal es esta www.paypal.com

CAPITULO 3 (LA CIENCIA DEL DROPSHIPPING, GANAR SIN INVERTIR EN ARTÍCULOS FÍSICOS)

Ok, ya que estamos en el tema de ebay, te voy a pedir que te registres a este lugar www.bcdropship.com ellos no te van a pedir datos de tus tarjetas ni nada, solo tus datos personales, a que se dedica esta empresa? ellos se dedican a vender una gama de productos muy grandes, desde artículos deportivos, juguetes, muebles para hogar, electrónica, de todo! por un decir te dan un reproductor de mp3 a \$35 dólares, y te dan un máximo sugerido para vender a tus clientes que es digamos \$50 dólares, de esta manera tu puedes ganar \$15 dólares por cada artículo que vendas, tienes que tener cuidado con las existencias, ellos te las dan siempre, procura ofrecer productos que tengan mas de 20 artículos de existencia, no quieres llevarte el susto de ofrecer algo que ya no hay (me paso 3 veces). Cómo ofrecerlo? cada artículo si le das clic, te aparecerá la descripción , medidas y peso , todo esto lo tienes que copiar y pegar en la hoja de venta de ebay junto con la foto, le pones el precio que quieras y la ventaja de esta empresa es que una vez que alguien te compra el artículo, ellos lo envían a casa de tu cliente como si lo entregaras tú y lo mejor de todo, es que el envío es gratis (solo para clientes de estados unidos). Se que es mucha información, déjame decirte como esta esto paso a paso:

1. te inscribes a www.bcdropship.com

2. encuentras el producto que quieras vender

3. en la hoja de venta de ebay copias y pegas la descripción del producto en inglés y la foto.

4.le pones el precio (en compra inmediata)

5.en el renglón que dice envío le puedes poner \$5 dólares (que será una utilidad extra, ya que la empresa no te cobra envío) y eso no lo sabe tu cliente.

6.en la publicación de tú artículo, debes de poner esto "us costumers only,shipped from warehouse USA" esto es para que tus clientes crean que tú estas enviando el artículo desde Estados Unidos (aunque si se esta enviando de EU, pero no saben que eres intermediario, y no lo menciones nunca) si te preguntan de donde envías, les puedes decir que del paso, Texas. Pero que vives en ciudad Juárez.

7.una vez que te compran un artículo, y tengas el pago en paypal y los datos de tu cliente (dirección de envío) te vas a bcdropship.com , compras el artículo con tarjeta de débito internacional y das los datos de tu cliente (el que te compro) y ellos se encargan de entregarlo, tu utilidad es lo que le pusiste de mas al artículo.

Yo entiendo que la verdad es mucha información para digerirla tan rápido, solo entre a la página que le menciono, vea que ofrecen, lean un poco las instrucciones, y de todas maneras si tienen alguna duda, tienen mi mail para contactarme, pero créanme que es muy sencillo hacerlo, una vez que publican el primer artículo, los demás son pan comido y cuando se de cuenta estará promocionando mas de 20, se lo aseguro, solo haga la cuenta en dólares si se venden todos!

CAPITULO 4 TIENES PAGINA WEB? SÁCALE PROVECHO!!!

El tener una pagina Web puede ser un negocio muy rentable, como dicen los gurus del Internet "un generador de utilidades pasivas" , les voy a dar mi ejemplo yo tengo un par de páginas Web muy muy sencillas una de ellas se llama www.adwordsmoney.com y la otra esta en el servidor de gratis Web en España, que es lo que hago en ellas, hay una página que se dedica a promocionar ebooks y algún software www.paydotcom.com , lo que hacen los dueños de los ebooks es ofrecerlos para venta, pero por cada venta que hagas un porcentaje del costo de ebook es para ti, es decir una persona ofrece un libro sobre cocina y te ofrece el 40% de la venta, por un ebook que cuesta \$100 dólares (suponiendo) por cada libro que vendas son \$40 dólares para ti, en una página Web que quieras puedes ofrecer la cantidad de libros que te de la gana, no tienes que pagar nada por registrarte ni pagar ningún tipo de comisión, y todas las comisiones son pagadas al final del mes por paypal, hay cientos de libros para poder ofrecer, medicina, deportes, negocios, religión etc..... La ventaja de esto que todos los libros tienen su propia hoja de ventas, lo que tienes que hacer es solo copiar y pegar la foto del ebook en tu página y ponerle el link que te van a dar en paydotcom.com por ese artículo, para que de esta manera cuando un cliente le de clic al libro, el link llevara a tu cliente directamente a la hoja de venta del dueño, y el se encargara de venderlo, como el link que le pusiste a ese libro es único y tiene todos tus datos, así que si se concreta la venta el vendedor sabrá de manera inmediata a quien

pagar las comisiones, y estas no se pueden evadir ya que paydotcom.com lleva un registro de todos los links y las ventas, así que si vendes te pagan así de fácil.

Recuerden que en esta época la búsqueda de información es mucha, hoy mas que nunca la gente esta ávida por saber más sobre cualquier cosa!

Pero vamos paso a paso como se hace esto:

Digamos que tienes una página Web o que quieres hacer una para vender libros (te lo recomiendo mucho)

1. regístrate a www.paydotcom.com
2. revisa los artículos que tienen a la venta, los porcentajes por venta que ofrecen y lo popular que sea el tema, vale la pena buscar en google cuales son los temas mas buscados en google, por un decir si la hipnosis esta en un buen lugar en los buscadores, ofrecer un libro de este tema parece una muy buena idea.
3. si ya tienes tu página Web, solo copia las fotos de los ebooks que quieras promocionar con su precio, copia y pega un poco de la descripción para que sepan de que trata y no se te olvide ponerle el link del ebook a la foto.
4. Publica lo más que puedas! En una página de 2 hojas puedes publicar más de 20 artículos, hazlo! No te cuesta nada.
5. para que puedas tener un mejor ranking en los buscadores, acude a alguien que sepa acerca de esto o invierte un poco de dinero en adwords de google, puedes probar una semana con adwords a ver que tal te va, si empiezan a caer las ventas sigue, si no caen hay maneras de promocionarte, como en foros gratuitos, pero sin duda adwords es una buena opción.

Me gustaría tener más opciones para publicidad, pero adwors es la única que me ha servido realmente, en mi página de adwordsmoney, cobro alrededor de 50 dólares a la semana en comisiones, vendiendo solo un ebook. Pero todos los mails que he recolectado de ebay, han servido para tener mas ventas, no solo adwords es el culpable de mis ventas, los mails de gente que me ha comprado en ebay ha sido de mucha ayuda, al punto que solo le mando a mis clientes los links para que chequen el ebook, les mando un link nuevo cada semana, con una cartera de mas de 200 emails genero alrededor de 6 ventas a la semana, pero con una comisión que oscila entre los \$15-25 dólares por venta, nada mal!

Esta parte es muy interesante, nunca elimines los mails de la gente que te compre en ebay o en mercado libre, por que se convierten en clientes potenciales al mediano-corto plazo, si es que haz escrito un ebook como este en algún otro tema que conozcas, GUARDALOS MUY BIEN, CADA E-MAIL ES UNA POSIBLE VENTA.

De nuevo, déjenme decirles que lo que les planteo aquí no es basura o mentira, si van con un diseñador gráfico o con un ingeniero en sistemas les van a decir que es posible, pero no lo sabrán hasta que traten, INTENTELO, NO PIERDEN NADA Y TIENEN MUCHO QUE GANAR!!

CAPITULO 6

CREA TU EBOOK, TU COMPRASTE EL MIÓ, NO?

La parte mas importante para generar ventas es la imaginación y las ganas de vender. En que eres bueno? A que te dedicas? Tienes un conocimiento en un tema? Si es así ESCRIBE!, no pares de escribir, te aseguro que mucha gente pagará gustosamente por conocer lo que tu sabes, puedes ser doctor, comerciante, estudiante, ingeniero, contador. SOLO ESCRIBE, no importa la largo de tu tema, lo que importa es la calidad, lo que yo hago en este tema es ser específico, concreto y sobre todas las cosas decirte la verdad, de nada me vale decirte mentiras o crearte falsas esperanzas, puedes revisar mi reputación y ver mis ventas al día , tan fácil como eso, yo considero que he fracasado mas veces de las que he triunfado y afortunadamente tengo la oportunidad de compartir contigo lo que he realizado a lo largo de estos 3 años, sin saber prácticamente nada acerca de la computación, te puedo decir que no se ni usar el photoshop! Pero he aquí mi reputación de vendedor, pagando mi casa puntualmente, dándole a mi familia un poco más, poder jugar golf los fines de semana, llevar a mi familia a un restaurante bonito los fines de semana sin decir “tengo que ordenar lo mas barato” o “no pidan tanto por favor”. Quiero aclararles que no es un libro para hacerse ricos, solamente para que empiecen a forjar un capital extra, que les pueda servir para pagar una casita mensualmente, o las mensualidades de un auto, o solamente para poder darse un buen viaje el próximo verano.

Estoy seguro que en tu cabeza hay muchos temas de los que puedes escribir, no tengas miedo a publicarlos y que nadie compre, siempre intenta, intenta. Que por cada fracaso viene una enseñanza, ten fe que en lo que aprendiste en la universidad, en la facultad o en la técnica puede ser útil para alguien mas.

Un último consejo, una vez que te decidas a escribir o a hacer algunas de las técnicas que te expliqué, saca una cuenta de banco alterna, una tarjeta de débito, hay muchos bancos que te dan una sin tener saldo mínimo como banamex la de acceso, scotiabank por decir algunas, solo guarda en esa tarjeta el dinero que te depositen por tus ventas de Internet, destínalas a un solo fin, para pagar las cuentas de tu casa o para llevar a tu novia a cenar, para pagar la luz, el cable, tu nextel, para un futuro viaje, pero solo destínala para eso, no toques ese dinero para nada, mantenlo alejado de la cuenta corriente que usas para nómina, aprende a separar tus gastos y tus ingresos, de esta manera te rendirá mas, y a la hora que tengas que pagar algo, no vas a sufrir, sino que vas a sentir una gran satisfacción de que el dinero trabaja para ti, no que tu trabajas por dinero.

Gracias por leer este libro y que sea de gran ayuda como lo ha sido para mi, estoy a sus ordenes en este mail moscademontelepre@hotmail.com me dará mucho gusto saber que alguno de ustedes ha ganado dinero haciendo algo de lo que les indico aquí, me encantaría saberlo, de verdad.

GRACIAS!!