

APRENDE

En 6 Simples

Pasos Como

Vender

En .es

Curso donde aprenderás a:

Vender, Comprar, y hacer Subastas en 6 Simples pasos.

Por: Gino Dante Giurfa Seijas
CEO www.e-mype.com

Por Cortesía de :



Este E-book tiene un valor de **U\$ 10,00**. Usted lo recibe con **DERECHOS DE REVENTA INCLUIDOS**.

Esto significa que usted podrá entregarlo en forma gratuita, como obsequio a los visitantes de su sitio web, o revenderlo por un precio igual o superior al fijado.

La limitación es que usted **NO** podrá realizar cambio alguno en este libro, de ninguna naturaleza; debiendo entregarlo tal cual esta usted recibiendo esta copia.

Si desea personalizar este E-book , con sus datos, por favor contáctese con el autor.

Tabla de contenido del Curso de 6 Lecciones:

Lección 1 - "Conceptos Básicos de eBay"

Lección 2 - "¿Cómo Comprar en eBay?"

Lección 3 - "¿Cómo Vender en eBay?"

Lección 4 - "¿Cómo Recibir y Enviar Pagos?"

Lección 5 - "¿Cómo Evitar el Fraude en línea?"

Lección 6 - "Secretos para Ganar Dinero en
eBay... "

Lección 1 - "Conceptos Básicos de eBay"

Conceptos Básicos de eBay

eBay funciona como un mercado de pueblo. Para comercializar, uno debe registrarse, y elegir un apodo. Si se quiere vender, habrá que registrar tarjeta de crédito, pues eBay cobra su comisión al vendedor.



Si sólo se quiere ver lo que se ofrece no es necesaria ninguna identificación. Como en los mercados de pueblo, tiene mucho valor la reputación personal. En eBay eso se llama el "perfil" (feedback) y es un fichero público para cada usuario, que constituye sus referencias.

Al final de cada una de las transacciones la otra parte le añade un comentario que puede ser positivo, neutro o negativo, con lo que todos van forjándose un historial.

Al igual que en todo mercado, antes de hacer una oferta el comprador podrá informarse sobre la seriedad del vendedor, consultando su historial. eBay es una comunidad que interacciona; todos los comentarios están firmados, de forma que puede contactarse cualquier persona para ampliar detalles. Hay que tener en cuenta para el caso de ganar la subasta, que una oferta es un acto vinculante con valor de contrato.

El sistema de pujas es automático: el usuario introduce su importe máximo, y eBay puja en su nombre para cubrir las

ofertas que vayan llegando, hasta ese importe máximo. El ganador pagará el importe de la última puja, no su oferta máxima; ningún importe se desvela antes de finalizar.

Los vendedores pueden establecer un precio secreto de "reserva", y si no es alcanzado no estarán obligados a vender. Esto permite atraer compradores listando objetos valiosos por un valor de salida muy bajo, sin obligarse a cerrar un mal negocio.

Puede pujarse en cualquier momento de la subasta, pero normalmente se hace en los últimos minutos; se persigue con ello no llamar la atención y no incitar a subidas durante los días previos. Los usuarios veteranos llegan a ser auténticos especialistas de la puja en los últimos segundos, llamándoseles entonces "snipers" (francotiradores).



Finalizado el período de subasta, eBay pone en contacto a ambas partes para que puedan acordar los detalles de pago y envío. El comprador abona

siempre el importe por adelantado, y debe confiar que el vendedor le remita efectivamente el objeto.

El último paso del proceso, recibidos el pago y el objeto, es intercambiar anotaciones adecuadas en los respectivos historiales.

Para problemas de relación, fraudes, disputas, desacuerdos y cualquier otro aspecto puede consultarse la amplísima ayuda en línea del mismo eBay.

Si aún no es un usuario registrado de eBay, debería registrarse ahora, es completamente GRATUITO.

Una vez que sea un usuario registrado de eBay podrá ofertar por cualquier artículo registrado en el sitio, y además podrá listar cualquier artículo para vender si así lo desea.

Puede presionar aquí para convertirse en un usuario registrado de eBay:

<http://www.ebay.es/>

Lección 2 - "¿Cómo Comprar en eBay?"

¿Cómo Comprar en eBay?



Ebay es el más grande y el más fácil de usar de todos los servicios de subastas en internet.

Ebay le permite listar productos para su venta mediante subasta en varias modalidades.

Además, eBay le permite participar en subastas para comprar productos en cientos de categorías: desde autos hasta ropa, libros, juguetes, disfraces, equipo de cómputo, etc.

Veamos lo que debe hacer para ser un comprador en eBay.

Comprar en eBay es muy fácil. Vaya a eBay y regístrese como comprador. Una vez que su registro ha sido confirmado, puede comenzar a participar en subastas. La mejor herramienta para encontrar el producto que desea es la búsqueda. En la sección de búsqueda usted puede escribir cualquier palabra que forme parte de la descripción, marca, características, etc. del producto, eBay listará todos los productos que coincidan con ese criterio de búsqueda.

Al encontrar algún producto de su interés, usted verá si el producto tiene un precio mínimo o precio de reserva. Si este es el caso, su subasta deberá ser al menos igual al precio de reserva para poder participar. Muchos productos no tienen un precio de reserva mínimo, y es posible hacer

una oferta de cualquier cantidad. El momento de hacer una oferta, eBay le pide registrar la cantidad mayor que está dispuesto a pagar, es decir, no la cantidad que en ese momento quiere ofrecer, sino cuál es el máximo que usted estaría dispuesto a pagar por el producto.

E-Bay hace ofertas automáticas por usted, tan sólo unos centavos de dólar encima de la subasta más alta. Esto le ayuda a definir un presupuesto y no gastar en exceso. Además, le ayuda a dar seguimiento a su subasta y mantenerse como la mejor oferta hasta que un comprador esté dispuesto a ofrecer más que usted.

Si su subasta es superada, usted puede aumentar la cantidad a ofrecer.

Todas las subastas tienen una fecha y hora de término. Hasta ese momento es posible hacer ofertas por un producto.



Si usted gana una subasta, debe proceder a pagar siguiendo las instrucciones del vendedor. Por lo general, los pagos se procesan mediante Paypal (una subsidiaria de eBay) que ofrece cuentas de depósito o pagos con tarjeta de crédito o cheque electrónico.

Para que su experiencia de compra en eBay sea favorable, es conveniente tomar algunas precauciones:

Es importante verificar la retroalimentación que el vendedor ha recibido. La mejor carta de recomendación de un vendedor en eBay son los comentarios que los compradores han hecho con respecto a sus productos y en general respecto a la transacción comercial.

Además, es conveniente leer completamente la página de listado del producto para entender sus características y observaciones, y para saber si hay alguna condición especial en cuanto a la entrega, medio de embarque, garantía, etc.

Si aún no es un usuario registrado de eBay, debería registrarse ahora, es completamente GRATUITO.

Una vez que sea un usuario registrado de eBay podrá ofertar cualquier artículo registrado en el sitio, y además podrá listar cualquier artículo para vender si así lo desea.

Lección 3 - "¿Cómo Vender en eBay?"

¿Cómo Vender en eBay?



Vender un artículo en Ebay es un poco más complejo porque no sólo requiere que usted se registre, sino que registre también una **tarjeta de crédito** en la cual puedan cobrarle las cuotas y comisiones por los artículos que usted liste y venda. Una vez que usted termina el proceso de registro y reciba una confirmación electrónica, usted

puede comenzar a vender.

¿Cuánto cuesta? Muy poco, a decir verdad. A cada vendedor se le cobra una cuota por listar un artículo. Esta cuota es de 5 a 30 centavos de Euros por artículos de menos de 10 Euros, y se incrementa hasta un máximo de 2 Euros por artículos de mayor valor. Los automóviles y bienes raíces tienen un esquema de precio distinto.

Si usted logra vender sus artículos, se le cobrará una comisión del 5% de los primeros 50 Euros y de 3,5% de la cantidad que exceda los 50 Euros. En este aspecto el esquema de comisión para automóviles y bienes raíces nuevamente es distinto. Cada mes eBay le enviará una factura y hará un cargo a su tarjeta de crédito. Eso es todo. Para más detalles vaya la página "Site Map" (mapa del sitio) de eBay, donde encontrará mayores detalles.

¿Qué hacer para listar un artículo? Lo primero es decidir la categoría en la que puede clasificar su artículo. En la parte superior de la página principal de eBay verá una liga que dice: "Comprar".

Al hacer click en esa liga, se abrirá una página que lista las principales categorías de subastas. Por ejemplo, Arte y Antigüedades, Automóviles, Monedas/Estampillas, Artículos de Colección, Deportes, etc.

Bajo cada categoría encontrará cientos de subtemas.

Hacer un repaso de estas categorías le ayudará a clasificar su artículo y le ahorrará mucho tiempo. Una vez seleccionada la categoría, eBay le guía por el proceso de listar un producto paso por paso. Si no llena algún campo requerido, el sistema le hará saber y le pedirá completarlo.



Hay muchas opciones que puede comprar al hacer un listado que pueden ayudarle o no para vender su producto. Hay, por ejemplo, opciones para hacer resaltar su artículo en los listados, pero cada una le costará dinero adicional, y en mi opinión no son del todo necesarias y pueden incrementar el costo significativamente.

Una de las mejores herramientas para vender un artículo es contar con una fotografía del mismo que será visible cuando el comprador potencial haga click para leer su listado. Es posible agregar una fotografía si usted cuenta con una cámara digital o un scanner, utilizando el formulario del

listado. Hay mucha información sobre cómo colocar una o varias fotografías de su artículo en la página principal de eBay.

Vender un artículo, ya sea una pieza de colección un coche usado, puede ser rentable y divertido si el vendedor y el comprador actúan honestamente. Es importante mencionar que la mayoría de las personas con las que he tratado en eBay han actuado honestamente y deseaban vender sus artículos con la misma ansiedad que yo comprarlos y vice versa. Debo decir que nunca me han estafado en eBay.

Una herramienta excelente para validar a un vendedor o comprador en eBay es la Retroalimentación o "Feedback" en inglés. Una vez que concluye una subasta y el comprador envía un pago y el vendedor entra el artículo, eBay solicita a ambos que completen una pequeña forma en la que se califica la transacción y se puede hacer un comentario abierto. Es recomendable leer la retroalimentación recibida por una persona en sus ventas anteriores.

Si aún no es un usuario registrado de eBay, debería registrarse ahora, es completamente GRATUITO.

Una vez que sea un usuario registrado de eBay podrá ofertar por cualquier artículo registrado en el sitio, y además podrá listar cualquier artículo para vender si así lo desea.

Leccion 4 ¿Cómo Recibir y Enviar Pagos?

¿Cómo Recibir y Enviar Pagos?



En esta lección trataremos cuáles son los principales medios de pago en eBay. Este aspecto es importante si se desea mantener reputación en eBay, porque pagar por un medio rápido es caro, pero proporciona buen historial. También implica que el objeto nos llegará antes.

Es muy importante comprobar los modos de pago que el admite el vendedor, porque remitir dinero a determinados países, como por ejemplo China, puede ser difícil. No existen giros postales entre España y EEUU, y las transferencias bancarias son delicadas y lentas. Dentro de Europa, por el contrario, las transferencias son un medio de pago excelente.

La mejor opción con EEUU consiste en utilizar empresas intermediarias que transmiten el dinero mediante comisión. Requieren registrarse pero aceptan dinero plástico para el pago; gracias a ellas los vendedores particulares pueden admitir tarjetas de crédito.

Las empresas más conocidas son PayPal (gratuito para el comprador) o BidPay (comisión a cargo del comprador). Otra opción es Western Union, pero los gastos son elevados, ya que además de sus honorarios, aplican una tasa de cambio de divisa más alta del precio interbancario. El principal

beneficio es que el dinero llega en 15 minutos al destinatario, lo cual causa una muy buena impresión.

Es posible también remitir un cheque de nuestra propia entidad bancaria ("cashier's cheque"). Esto es más económico pero más lento. Cualquier banco español puede emitir (bajo comisión de quizás 9 euros) un cheque que pueda cobrarse en Estados Unidos, sobre un banco americano. Cuando se paga de este modo, hay que remitir el cheque, y si se quiere que llegue en 72 horas, se deberá pagar cerca de 24 euros a una mensajería. Puede enviarse el cheque por correo normal, pero tardará al menos 15 días.

Paypal es una compañía de eBay. PayPal es el mayor servicio de pagos en Internet en el mundo, con más de 45 millones de cuentas en 38 países en todo el mundo.

Con PayPal, puedes enviar y recibir pagos a través de Internet. Una vez te hayas registrado en PayPal, puedes enviar dinero a cualquiera que tenga una dirección de correo electrónico utilizando el dinero de tu saldo de PayPal u otra opción que elijas, como por ejemplo, tarjeta de crédito. Las personas que reciben el dinero se les notifica por correo electrónico que han recibido un pago.

Puedes pagar a gente en otros países y dentro de España de manera gratuita y al instante.

Cómo Registrarse en Paypal para Recibir y Enviar Pagos

Paypal es muy sencillo el registrarse, solo ingrese a esta pagina web y siga el procedimiento de registro <http://www.paypal.es/es>



- Paypal es una empresa de eBay, es el líder en pagos en Internet con más de 45 millones de cuentas registradas en todo el mundo.
- Paypal es utilizado por compradores y vendedores de eBay, por tiendas y negocios en Internet, y está disponible en 44 países y en 5 divisas: Euros, Dólares americanos, Libras esterlinas, Dólares Canadienses y Yen Japonés.
- Rápido, seguro y fácil.
- Es la solución ideal para las transacciones internacionales. Todo lo que necesita para recibir pagos desde todo el mundo es una cuenta de correo electrónica y una tarjeta de crédito (o una cuenta bancaria)
- Registrarse y enviar pagos es GRATIS.

BENEFICIOS DEL COMPRADOR

- ❖ **Seguridad:** Paypal guarda su información de manera segura y no lo revela a nadie más. Puede pagar a otra gente en internet sin divulgar su tarjeta o detalles de su cuenta bancaria.
- ❖ **Rapidez:** Envíe dinero a cualquiera que tenga una dirección de correo electrónica al instante.
- ❖ **Facilidad:** Es fácil registrarse en paypal, y una vez que sea usuario, puede llevar un seguimiento de todas sus transacciones.

BENEFICIOS PARA EL VENDEDOR:

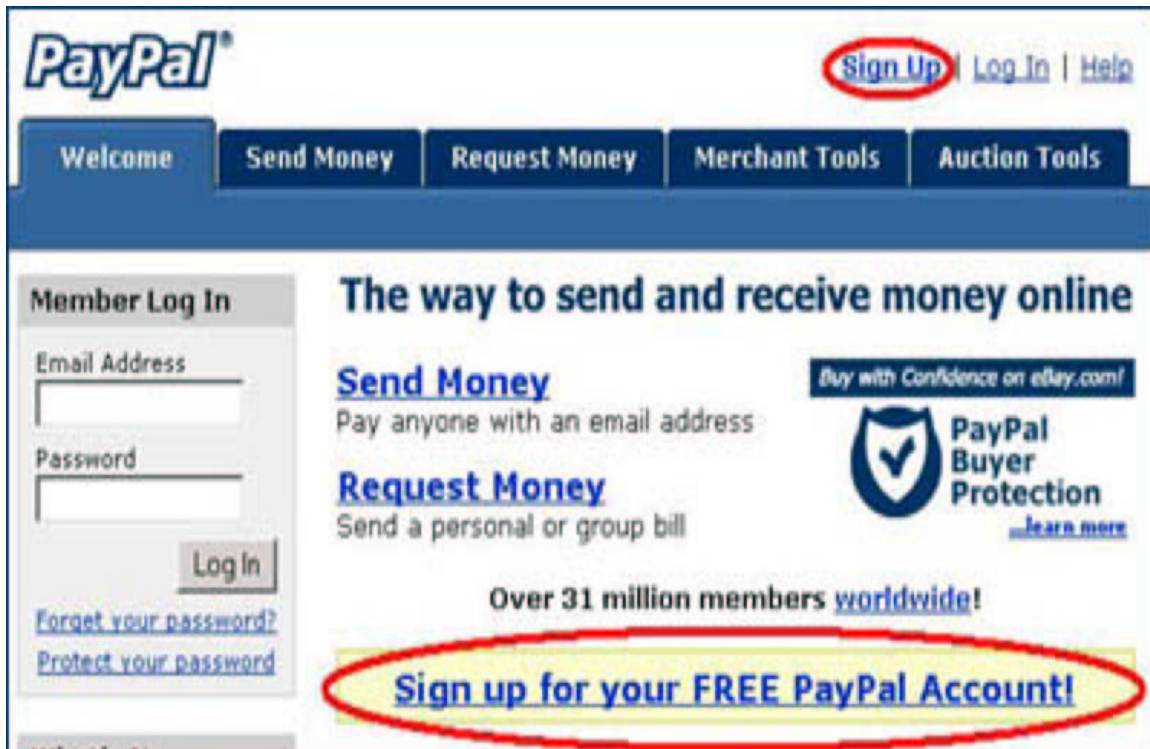
Seguridad: Su información financiera no se comparte con nadie más. Paypal protege sus datos usando la más desarrollada tecnología de encriptación disponible en el mercado.

Rapidez: Los pagos de Paypal son instantáneos, no importa donde se encuentre el comprador.

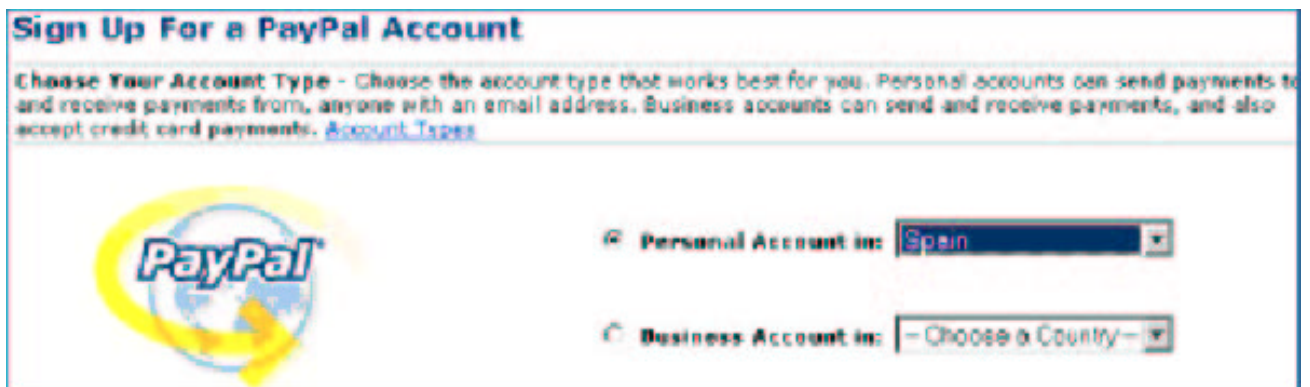
Facilidad: Puede gestionar sus transacciones y aumentar su eficiencia al utilizar toda la gama de herramientas que posee paypal.

¿COMO REGISTRARSE?

- Para registrarse una cuenta en Paypal, debe dirigirse a las siguiente dirección electrónica: www.paypal.com también esta la versión en español: www.paypal.es
- Una vez que pulse en el vinculo "Sign Up for your free Paypal account" entrará a otra página donde se le dará a elegir entre diferentes tipos de cuentas:



Elija el tipo de cuenta apropiado



Personal Account (Cuenta personal)

Bussines Account (Cuenta de Negocios)

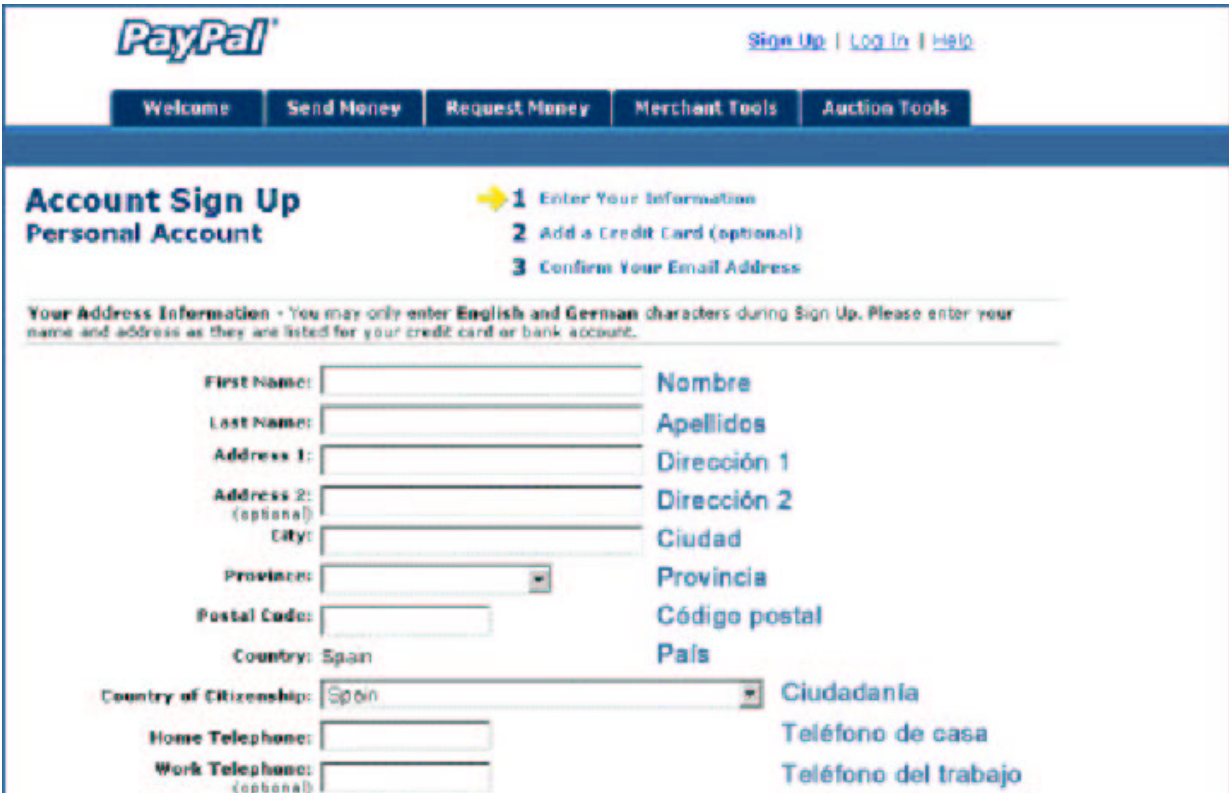
Recomendamos seleccionar la cuenta Bussines Account, para enviar y recibir pagos para su empresa. Podrá recibir pagos con tarjeta de crédito y enviar pagos a cualquiera que

posea una dirección de correo electrónico, con el nombre de su empresa. Para empezar, elija en el menú desplegable el país en el que está su empresa.

Una vez hay elegido el tipo de cuenta, seleccione su país y pulse el botón "Continue".

Introduzca su información personal

Por favor, introduzca el nombre y dirección que constan en el registro de su tarjeta de crédito o cuenta bancaria (NO puede introducir caracteres con acentos). Su divisa principal es la moneda en la que espera enviar y recibir la mayor parte de sus pagos. (Dólares americanos).



The screenshot shows the PayPal 'Account Sign Up Personal Account' page. At the top, there is the PayPal logo and navigation links for 'Sign Up', 'Log In', and 'Help'. Below the logo is a navigation bar with buttons for 'Welcome', 'Send Money', 'Request Money', 'Merchant Tools', and 'Auction Tools'. The main heading is 'Account Sign Up Personal Account', followed by a progress indicator showing three steps: 1. Enter Your Information (highlighted with a yellow arrow), 2. Add a Credit Card (optional), and 3. Confirm Your Email Address. A note states: 'Your Address Information - You may only enter English and German characters during Sign Up. Please enter your name and address as they are listed for your credit card or bank account.' The form fields include: First Name, Last Name, Address 1, Address 2 (optional), City, Province (dropdown), Postal Code, Country (set to Spain), Country of Citizenship (dropdown, set to Spain), Home Telephone, and Work Telephone (optional). Each field has a corresponding label in Spanish: Nombre, Apellidos, Dirección 1, Dirección 2, Ciudad, Provincia, Código postal, País, Ciudadanía, Teléfono de casa, and Teléfono del trabajo.

Introduzca su dirección de correo electrónico y contraseña

Su correo electrónico se utilizará como su nombre o seudónimo para identificársele en su cuenta de Paypal. Su

APRENDE en 6 Simples Pasos Como Vender en E-bay

contraseña debe ser al menos de 8 caracteres e identifica mayúsculas y minúsculas. Intente hacer que su contraseña sea lo mas exclusiva posible. Le animamos a que utilice una nueva y NO una que use para otra cuenta que no sea la de Paypal.

Email Address:	<input type="text"/>	Correo electrónico
Re-enter Email Address:	<input type="text"/>	Introduce de nuevo el correo
Password:	<input type="text"/>	Contraseña
Re-enter Password:	<input type="text"/>	Introduce de nuevo la contraseña

Pregunta de seguridad: Si olvido su contraseña, el sistema utilizará las respuestas que haya dado a las preguntas de seguridad para verificar su identidad. Por favor seleccione 2 preguntas diferentes.

Mother's maiden name	Apellido de soltera de tu madre
Last 4 digits of driver's license	Últimos cuatro dígitos de tu carnet de conducir
City of birth	Ciudad de nacimiento
Father's city of birth	Ciudad de nacimiento de tu padre

Medida de Seguridad:

Introduzca los caracteres sobre fondo amarillo en el campo que se encuentra a su lado. De esta forma aumentará la seguridad de su cuenta y de la red de Paypal. Ésta no es su contraseña. Este paso es necesario completarlo para abrir una cuenta de Paypal.

Security Measure: This must be completed to sign up for a PayPal account
Enter the characters as they are shown in the box below. This will further increase the security of your account and the PayPal network. This is **not** your password. [Help](#)

3Y2NHU3H

Completar el Registro:

Una vez haya terminado el proceso de registro, Paypal le enviará un correo electrónico a la dirección que introdujo en la fase de registro. En este correo se encuentra un vínculo que tendrá que clicar para confirmar el registro de su cuenta. Dicho correo electrónico tendrá este aspecto:
"!Casi has acabado de registrarte!..."

You're almost done signing up!

Dear xxxxxxxxxxxx

Congratulations! **You've just created a PayPal account.**

But you're not done yet!

You must **click the link below** and enter your password on the following page to confirm your email address.

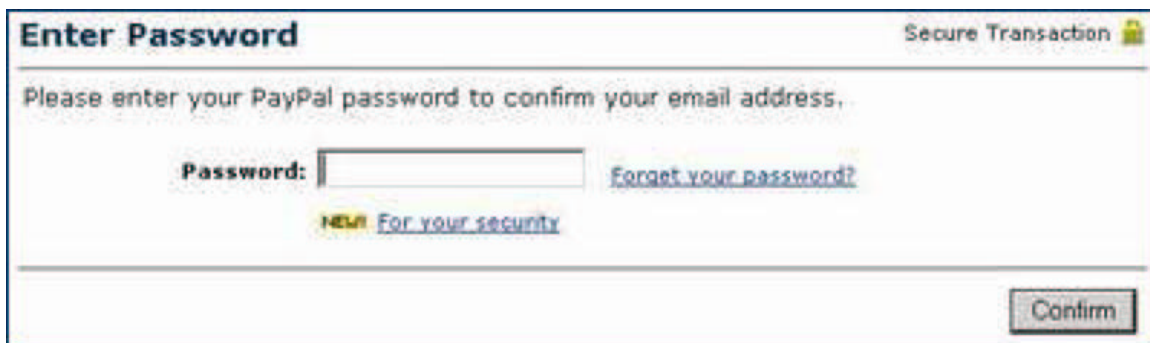
[Click here to activate your account](#)

You can also confirm your email address by logging into your PayPal account at <https://www.paypal.com/row/>. Click on the "Confirm email" link in the Activate Account box and then enter this confirmation number: **1234-1234-1234-1234-1234**

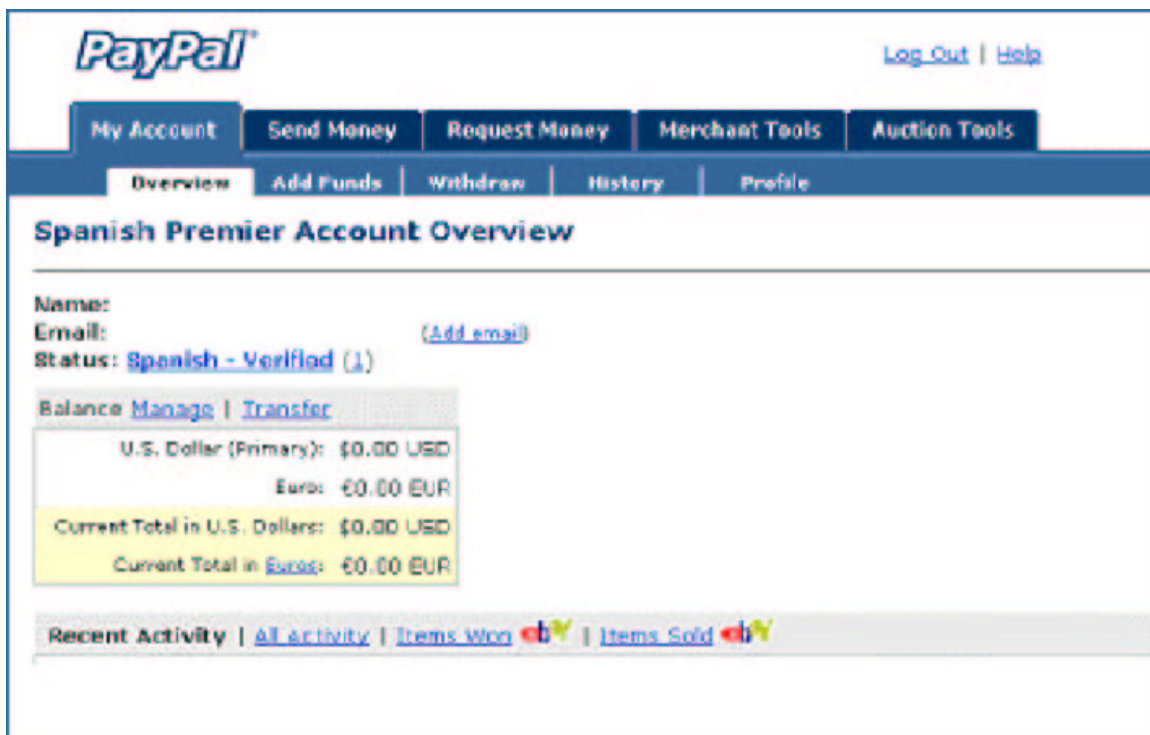
Thank you for using PayPal! The PayPal Team

Una vez haya seleccionado el vinculo "clic here to activate your account (Pulsa aquí para activar tu cuenta)" podra

dirigirse a la página en la que tendrá que introducir la contraseña que seleccionó previamente durante el registro.



Después de haber introducido la contraseña, podrá acceder a su cuenta de Paypal:



TARIFAS DE PAYPAL

El envío de dinero a través de Paypal, no tiene ningún costo. Paypal carga comisiones a las cuentas **PREMIER** y **BUSINESS** por recibir pagos.

Las cuentas "Personal" son gratis, pero no podrá recibir pagos de tarjetas de crédito.

APRENDE en 6 Simples Pasos Como Vender en E-bay

Paypal	Cuenta Personal	Cuenta Premier/Negocios
Abrir una cuenta	GRATIS	GRATIS
Enviar dinero	GRATIS para cuentas de USA	GRATIS para cuentas de USA
Retirar Fondos	GRATIS para cuentas de USA	GRATIS para cuentas de USA
Recibir Fondos	GRATIS	1.9% + 0.30 USD to 2.9 % + 0.30 USD
Transacciones con varias Divisas	El tipo de cambio incluye una comisión del 2.5%	El tipo de cambio incluye una comisión del 2.5%

Lección 5 - "¿Cómo Evitar el Fraude en línea?"

¿Cómo Evitar el Fraude en línea?

Estos son algunos consejos importantes para realizar compras seguras en eBay.



Solicitar información de contacto sobre el vendedor

Para estar seguro de la identidad del vendedor, solicita su información de contacto directamente a eBay.

Comprobar el nombre, la dirección postal y de correo electrónico, y el número de teléfono antes de enviar el pago puede contribuir a que te sientas más seguro sobre el vendedor y a que sea más fácil el seguimiento posterior en caso de que surja algún problema.

Recibirás la información que has solicitado en un mensaje de correo electrónico enviado a la dirección que tengas registrada en eBay. Esta información sólo puede ser utilizada de acuerdo con la Política de privacidad de eBay.

Es muy importante que toda la comunicación con el vendedor sea por medio de las herramientas de comunicación de eBay, ya que de esta forma todo quedará documentado en caso de algún problema.

Verificar la reputación del vendedor

La retroalimentación o votos que el vendedor recibe al finalizar una transacción son de gran importancia para determinar su reputación. Siempre deben consultarse antes de participar en alguna subasta.

Todos los usuarios de eBay tienen un perfil de votos que consta de un número entre paréntesis que indica el total de puntos, así como de comentarios de otros usuarios a los que hayas comprado o vendido.

Por ejemplo: Vhuerta (125) indica que el usuario de eBay con el seudónimo Vhuerta ha recibido votos positivos de al menos otros 125 usuarios de eBay.

El sistema de cálculo del total de votos es muy sencillo.

El

usuario recibe:

+1 punto por cada comentario positivo

0 por comentarios neutrales

-1 punto por cada comentario negativo

Programa de Protección

Si surge algún problema con una transacción, eBay ofrece protección y asistencia para solucionarlo.

Estos son los pasos que debes seguir para concluir sin problemas una transacción:

- Si pagas por el artículo mediante tarjeta de crédito, ponte en contacto con la entidad emisora de la tarjeta de crédito para utilizar sus servicios de protección.
- Utiliza el Programa de protección contra fraudes de eBay para presentar una reclamación e iniciar el proceso encaminado a un posible reembolso parcial.
- Ponte en contacto con el departamento de Atención al cliente de eBay si necesitas asistencia para solucionar el problema.

Lección 6 - "Secretos para Ganar Dinero en eBay..."

Secretos para Ganar Dinero en eBay...



Comience con lo que tiene.

En vez de comprar un artículo para revender, comience vendiendo algo que ya tenga. Esto le dará experiencia. Lo que puede ser basura para usted, bien puede ser un tesoro para alguien más: libros viejos, juguetes, souvenirs, herramientas, equipo electrónico, material de oficina, etc.

Cualquier cosa que tenga, la puede vender. Solamente que establezca expectativas razonables en cuanto al precio.

Investigue bien su precio.

Colocar un artículo a un precio muy alto funcionará siempre en su contra: muchos compradores no abrirán su subasta y el listar su artículo será más caro.

Elimine el valor sentimental de las cosas.

Para otras personas ese valor no existe. Sobre todo cuando se venden artículos de colección o recuerdos de eventos. Las demás personas no conocen las circunstancias en las

cuales adquirimos el artículo. El precio debe dejar de lado esto y basarse en lo que nosotros pagaríamos si fuéramos a comprar el mismo artículo hoy directamente.

Inicie con un precio bajo

No con un precio demasiado bajo de unas cuantas monedas, ya que eso genera desconfianza. Más bien, investigue los precios del artículo tanto nuevo como de reventa, y coloque su precio inicial lo suficientemente bajo para que sea extremadamente atractivo. Con la subasta, el precio si nivelará con el precio de mercado.

Haga su subasta por siete días

Este es el tiempo estándar establecido por eBay. Podríamos pensar que si hacemos la subasta por 2 días obtendremos compradores más pronto, sin embargo, perderíamos compradores potenciales que quizá no vean la subasta en un plazo tan corto.

Haga su listado con mucha calidad

Utilice fotografías, una imagen dice más que mil palabras.

Haga que su descripción sea lo más detallada y clara posible.

Utilice algún editor de html para crear una página de mucha calidad. Esto genera confianza y deseos de comprar.

No emplee los servicios extras

No son necesarios. Poner el listado en letra negrita, hacer que las fotografías se muestren en transición, mostrar un ícono de regalo, etc. únicamente agregan al costo y hacen que su ganancia sea menor.

Utilice Paypal

Usar Paypay como medio de pago y cobro hace que sus pagos se registren de inmediato, y eso siempre mejorará sus votos.

Consejo:

El consejo más importante para las subastas es nunca dudar en efectuarle preguntas al vendedor.

Es crucial para su satisfacción como comprador que efectúe todas las preguntas necesarias relativas a autenticidad, tamaño y condición.

Además, efectúe preguntas específicas al producto por el cual está ofertando y que no han sido divulgadas por el vendedor.

Aún sin tener en cuenta la calificación, un vendedor siempre debería contestar las preguntas legítimas en forma rápida.

PRODUCTOS RECOMENDADOS



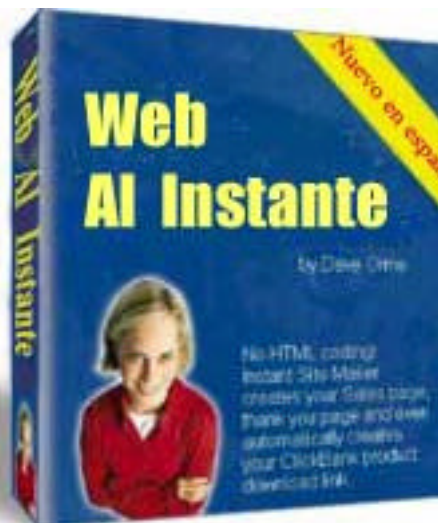
Curso COMPLETO de comercio electrónico para Micros Empresarios, profesionales, emprendedores que deseen llevar un negocio exitoso en Internet, con poco capital.

Este curso digital, viene incluido las HERRAMIENTAS (Dominio, Hosting, Diseño Web, pagos con tarjeta de crédito, Softwares y utilitarios) para hacer el negocio y sobre todo, lo mas importante, el asesoramiento GARANTIZADO de **por vida**, mediante un CERTIFICADO QUE TE ENTREGA LA EMPRESA.

Por fin el software que estabas esperando:

"Web AI Instante"

Construye de manera automática páginas web impactantes, diseñadas para impulsar tus ventas en tan sólo unos minutos.



El ABC del Comercio Electrónico

"Tus Primeros Pasos"



Aprende los Principios Básicos del Comercio Electrónico y realiza el sueño de tu empresa en Internet de manera segura. Conociendo estos primeros pasos, no fracasaras en tus primeros intentos del **Comercio Electrónico**



¡Descubra Las Nuevas Técnicas De Marketing De Los Maestros En "Seducción & Manipulación"!

Advertencia:

¡Los Líderes de Muchas Sectas Han Usado Estas Técnicas Para **CONTROLAR A LAS MASAS!**

USTED, ¿Para Qué Las Usará?

Sobre el autor:



Gino Dante Giurfa Seijas, nació en Ayacucho - Perú en 1973, y es Profesional en Computación e Informática, Técnico en Marketing para Mypes y Consultor en Comercio Electrónico desde 1998.

Desde el año 2000, Gino Giurfa Seijas, ha desarrollado su carrera profesional en el entorno de la Micro y Pequeña Empresa, a través de las áreas de Marketing, Gestión Empresarial y Negocios en Internet (E-commerce).

En el año 2002, inicia su aventura empresarial en los negocios virtuales, con el desarrollo de su página web www.e-mype.com, que lo llevará a lograr las experiencias y enriquecimiento de los negocios por Internet.

A lo largo de su carrera profesional, el Sr. Giurfa ha combinado su labor profesional con la docencia como profesor de Computación e Informática en las ciudades de Chiclayo, Pucallpa y Lima.

Durante los últimos 3 años ha desarrollado un único sistema capaz de ayudar a pequeños y micros

empresarios, personas y emprendedores ha Vender por Internet y del cual es el Autor: su sistema E-mype **"E-commerce Pack"**, o PACK DE NEGOCIOS (mas conocido como Comercio Electrónico Avanzado) del cual consta de 4 libros digitales, diferenciados por módulos e incluyen: productos, utilidades, softwares, herramientas, Hosting, Dominio y consultoría.

Edita actualmente **E-mype News "Boletín VIP de Comercio Electrónico"**, una publicación electrónica de carácter quincenal, dirigida a MYPES, PYMES y especializada en la nueva economía y sociedad de la información.

Es autor de la ultima creación en Internet y ahora en la parte física (impreso) del libro **"El ABC del Comercio Electrónico" (Los Primeros Pasos)**, que por Internet se vende como pan caliente, ya que incluyen bonos GRATIS por 5 veces el valor del producto, lo puede revisar en www.e-mype.com/elabc.html

Actualmente durante este año, el Sr. Giurfa, ha venido dictando conferencias y seminarios sobre Comercio Electrónico para Micros y Pequeñas Empresas.