

Crea tu Futuro, Crea tu Empresa en Internet, atrévete al cambio visita ahora: www.e-mype.com y suscríbete al Boletín

Como Crear una Empresa Para **COMENZAR A VENDER** Tus Productos En Internet

**Este E-book tiene un valor de U\$ 17,00.
Usted lo recibe con DERECHOS DE
REVENTA INCLUIDOS.**

Esto significa que usted podrá entregarlo en forma gratuita, como obsequio a los visitantes de su sitio web, o revenderlo por un precio igual o superior al fijado.

La limitación es que usted NO podrá realizar cambio alguno en este libro, de ninguna naturaleza; debiendo entregarlo tal cual esta usted recibiendo esta copia.

Crea tu Futuro, Crea tu Empresa en Internet, atrévete al cambio visita ahora: www.e-mype.com y suscríbete al Boletín

I. INTRODUCCIÓN

II. TU PROPIO NEGOCIO

III. EL ABC DEL COMERCIO ELECTRÓNICO

IV. PASOS PARA CREAR TU NEGOCIO FISICO

V. PASOS PARA CREAR TU NEGOCIO VIRTUAL

VI. EQUIPOS NECESARIOS Y COSTOS

VII. EL PRODUCTO A VENDER EN INTERNET



E-MYPE

(Micros y Pequeños Empresarios Digitales)

www.e-mype.com

Crea tu Futuro, Crea tu Empresa en Internet, atrévete al cambio visita ahora: www.e-mype.com y suscríbete al Boletín

I. INTRODUCCIÓN:

El número de usuarios estimados que estarán conectados al Internet para este año 2006, en todo el planeta será mas de **950,000,000** si, leíste muy bien... **¡NOVECIENTOS CINCUENTA MILLONES DE CLIENTES POTENCIALES!** y América latina, es el continente con más expansión de usuarios.

La base de consumidores para los operadores de negocios en casa, es casi ilimitado. Obviamente, con el producto o servicio correcto y perfectamente mercadeado al consumidor potencial, casi cualquier compañía, puede vender muchísimo.

¿Por qué dejar una "chamba" segura y cambiarla por la inseguridad de trabajar para ti?

La razón es simple: **DINERO**

La manera mas fácil y rápida de ser financieramente independiente, es [Ser dueño de tu negocio.](#)

Crea tu Futuro, Crea tu Empresa en Internet, atrévete al cambio visita ahora: www.e-mype.com y suscríbete al Boletín

¿Sabes cuanto ganas en este momento?, seguramente puedes hacer un estimado de cuanto ganarás el próximo año y los próximos 10 años?

Esto si continuamos trabajando para otro.

Cuando comienzas tu empresa, no existe límite al potencial de ganancia. En otras palabras, no hay límite de cuanto puedes ganar al trabajar para ti mismo.

No estamos sugiriendo que dejes tu trabajo, simplemente te ofrecemos la herramienta para que muy pronto lo puedas hacer.

Casi todas las grandes compañías que conoces hoy en día, iniciaron sus actividades de la misma manera que tú. Todos los dueños sostenían trabajos físicos o todavía no habían mudado su empresa a internet. (si es que tenían empresa). Le dedicaban las noches y fines de semana a sus empresas, hasta que lograron crecerlas a tal magnitud, que les daban suficientes ingresos, para poder dejar su "otro" trabajo. A esto se le llama "Moonlighting" o luz de luna, el nombre proviene de trabajar de noche.

Crea tu Futuro, Crea tu Empresa en Internet, atrévete al cambio visita ahora: www.e-mype.com y suscríbete al Boletín

Insistimos que no prometemos caminos fáciles y sin arduo trabajo. Solo te garantizamos darte la herramienta idónea, a través del curso [e-mype](#), para lograr independizarte o actualizar tu empresa a Internet.

Con este curso aprenderás:

- 1. Como conseguir la independencia económica**
- 2. Como actualizar tu empresa para vender tus productos en Internet.**
- 3. Como crear un producto propio fácil, que puedas venderlo y enviarlo por Internet.**
- 4. Como cobrar con tarjetas de crédito fácilmente, sin gastos y sin requisitos.**
- 5. Como crear una página web que venda automáticamente (Vende, cobra y envía el producto vía Internet)**

Gracias a Internet, esto es más factible que nunca. Solo necesitas la convicción para trabajar tan duro como sea necesario. La mejor parte es que después de leer este **Curso Básico** y de tomar la decisión de llevar nuestro [curso E-MYPE](#), ahora estarás muy por delante de tu competencia.

Crea tu Futuro, Crea tu Empresa en Internet, atrévete al cambio visita ahora: www.e-mype.com y suscríbete al Boletín

II. TU PROPIO NEGOCIO

Finalmente, tu propio negocio, ya tomaste la decisión mas importante de tu vida profesional... independizarte. O si ya tienes tu negocio propio y vas a actualizarte a Internet, ¡Bienvenido Seas!

¿Porque utilizar el Internet como el medio idóneo?

1. Puedes operar desde tu casa, si así lo deseas.
2. Gracias a la explosión de usuarios, tu mercado es casi ilimitado, con un segmento por descubrir.
3. Puedes tener una compañía con alcances internacionales.
4. Tu costo de operación es muy bajo, si lo implementas correctamente.
5. Tu tiempo de respuesta hacia cambios de oferta y demanda es rapidísimo.
6. Puedes vender casi cualquier cosa que se te ocurra.

Estas son meramente algunas de las muchas razones que te podríamos dar, y que tú seguramente ya conocías.

Crea tu Futuro, Crea tu Empresa en Internet, atrévete al cambio visita ahora: www.e-mype.com y suscríbete al Boletín

¿Sabías que, según las estadísticas de Estados Unidos, el promedio de ventas anuales para muchos **negocios de casa** "Home Business", es de 50,000 dólares, es decir que tienes ingresos mensuales de \$4,166 dólares y que gracias al Internet, un porcentaje muy importante y en constante crecimiento, logra ventas por \$100,000 dólares o más?, es decir algo más de \$ 8,300 dólares mensuales.

El Comercio Electrónico está revolucionando las organizaciones y seguirá para transformar por completo la forma de hacer negocios en un futuro no muy lejano.

Lo mejor para usted, a entrar en este nuevo mundo de actividades comerciales electrónicas, es pensar de forma totalmente novedosa, y desde luego aplicar todas las herramientas y secretos que verá en nuestro curso de **"Comercio Electrónico para Mypes"** e-mype, que estamos seguros por su propio bien usted se matriculara o lo comprará.

Si la era de las computadoras llegó a cambiar la forma de vida de las personas, el Comercio Electrónico, surgió para

Crea tu Futuro, Crea tu Empresa en Internet, atrévete al cambio visita ahora: www.e-mype.com y suscríbete al Boletín

transformar de manera repentina y sorprendente el estilo de vivir de la humanidad entera.

En un tiempo record, superando por mucho a cualquier herramienta o tecnología lanzada con anterioridad, está alcanzando y muy pronto superará a los 950,000,000 NOVECIENTOS CIENCUENTA MILLONES de usuarios, para este año 2006, de todo tipo de nacionalidades, gustos e inclinaciones a los largo del planeta.

Esto es lo que la revista Forrester Resear e IDC, dijeron recientemente: "Las Compras en línea en América latina, crecieron de 8 billones de dólares en el 2003, a 82 billones de dólares en el 2004. ¡Esto es un sorprendente incremento del 1,025% (mas de mil por ciento) Compara eso con las compras globales en línea que crecieron 580% en 2 años de 7.8 billones de dólares en 1998 a 45 billones de dólares en el 2000. Estas no son cifras malas tampoco, pero el Internet y el Comercio Electrónico, está creciendo más rápido en América latina que en ninguna otra parte.

III. EL ABC DEL COMERCIO ELECTRÓNICO

- a. Tenga claro por que quiere tener una página web o adaptar su negocio convencional a Internet.
- b. Asígnele un presupuesto a su web o actualización de su empresa.
- c. Diseñe y establezca su sitio web profesional
- d. No use webhosting (hospedaje web) y dominio gratuitos (malogran su imagen, de una empresa seria y profesional)
- e. Atraiga a su sitio web profesional a potenciales clientes (promociónese)
- f. Muévase de la etapa del marketing y promoción al de la venta (mejor dicho, matricúlese en este curso de comercio electrónico para mypes, que es urgente para usted)
- g. Defina una forma en la que llevaría el control y contabilidad de su negocio electrónico.
- h. Tenga presente los requerimientos técnicos necesarios.

Crea tu Futuro, Crea tu Empresa en Internet, atrévete al cambio visita ahora: www.e-mype.com y suscríbete al Boletín

A). Tenga claro por que quiere tener una página web o adaptar su negocio convencional a internet.

Todas las Mype (Micros y Pequeñas Empresas) deben tener bien claro, porque quieren tener una página web o adaptar su negocio convencional al internet.

Algunas de las razones principales son:

- 1) Aumentar tus ventas y ganancias
- 2) Conseguir tu independencia financiera y hacer crecer tu compañía.
- 3) Trabajar más eficientemente y reducir costos.
- 4) Crear tu solo tu empresa en internet, con una Guia paso a paso. [\(como el curso e-mype\)](#)
- 5) Teletrabajar y hacer negocios desde cualquier lugar
- 6) Todo lo anterior

Crea tu Futuro, Crea tu Empresa en Internet, atrévete al cambio visita ahora: www.e-mype.com y suscríbete al Boletín

B). Asígnese un presupuesto a su web o actualización de su empresa.

Establecer, administrar y actualizar un sitio web, requiere cierta inversión. Una vez establecido las razones de tener su sitio web o actualizar a su empresa a internet, debe tener en cuenta los costos involucrados en ello.

La inversión que se requiere para colocar una página web, una tienda virtual, varían según el grado de complejidad y precisión que desea obtener, un promedio es : entre 100 dólares una página simple que no dice mucho, hasta 500 dólares a 3000 dólares una página profesional y vendedora.

C). Diseñe y Establezca un sitio web profesional

Hay una gran cantidad de expertos que le pueden ayudar y alojar su página web en internet. También existen herramientas disponibles como el **Front Page**, donde usted personalmente puede desarrollar y

Crea tu Futuro, Crea tu Empresa en Internet, atrévete al cambio visita ahora: www.e-mype.com y suscríbete al Boletín

diseñar una excelente página web en unos cuantos días.

Evite la tentación de excederse en el diseño. Incluir muchos gráficos, animación y música, pueden ser impresionantes para el que lo diseña, pero muchos usuarios no tienen los accesorios para oír sonidos y no quieren esperar mientras la red "baja" sus exóticos gráficos.

Establezca un nombre apropiado para su sitio web, que tenga que ver con el campo de actividades o el tipo de negocios que está realizando.

Para conseguir una dirección www.suempresa.com, que se ve mas profesional que usar direcciones gratuitas como:

www.otraempresa.com/gratis/afiliados/recientuempresa.com y conseguir una buena página web muy profesional, solo adquiera el curso de "Comercio Electrónico para Mypes" e-mype, donde se incluyen estas dos opciones, por solo comprar o asistir al curso.

Obtendrás en el curso, tu propio dominio www.tuempresa.com y 100 plantillas de páginas web listas para usar ¿Acaso no es más económico?, ¿no te ahorras un montón de dinero?

Crea tu Futuro, Crea tu Empresa en Internet, atrévete al cambio visita ahora: www.e-mype.com y suscríbete al Boletín

D). No use Webhosting (hospedaje web) y dominios gratuitos

Si desea perder credibilidad y confianza, arriéguese a usar dominios gratis y si desea perder profesionalismo también le apoyo a usar paginas web gratuitas.

Si quiere fracasar al iniciar su empresa en Internet, utilice todo lo que sea gratis.

Todo lo bueno cuesta, todo lo que sea necesario para mejorar tiene un precio.

E). Atraiga a su sitio web profesional a potenciales clientes (Promociónese)

Existen varias técnicas y métodos para atraer clientes potenciales hacia nuestro sitio web profesional.

Entre muchos mencionaremos, las más importantes:

- Uso de los motores de búsqueda (google, yahoo, altavista, etc)
- Firmas electrónicas

Crea tu Futuro, Crea tu Empresa en Internet, atrévete al cambio visita ahora: www.e-mype.com y suscríbete al Boletín

- Anuncios clasificados
- Publicidad masiva, e-marketing
- Tampoco debemos dejar de lado la publicidad offline (periódicos, avisos radio, etc) que tienen sus modus operandis, para saber atraer clientes.

Ahora, el ¿cómo se hace?, solo lo encontrarás en nuestro curso especial ["Comercio Electrónico para Mypes" e-mype](#)

F). Muévase de la etapa del Marketing y Promoción, al de la Venta.

Cuando usted se decida a llevar con nosotros el curso de "Comercio Electrónico para Mypes" e-mype, y aplique todos los pasos para su negocio y desarrolle su página web profesional, debe colocar:

- Su nombre completo
- Número telefónico y horario de atención personal
- Celular
- Dirección
- Correo electrónico (Ventas@suempresa.com, consultas@suempresa.com, etc)

Crea tu Futuro, Crea tu Empresa en Internet, atrévete al cambio visita ahora: www.e-mype.com y suscríbete al Boletín

Para que los potenciales clientes lo empiecen a llamar y ordenar por sus productos. Pero ¿por qué no hacerlo más fácil? ¿Por qué no darle la opción a sus clientes de ordenar directamente con su tarjeta de crédito mientras todavía permanece en línea?.

Si quiere hacer esto, que le abre posibilidades ilimitadas a su negocio tiene que llevar este curso de "Comercio Electrónico para Mypes", que incluye esta opción.

G). Defina una forma en que llevaría el Control y Contabilidad de su negocio.

Su negocio virtual, va a necesitar un procedimiento, para hacerle seguimiento a sus productos o ventas que realicen a través de sus página web.

Estos pueden ser:

- o Notificaciones codificadas vía e-mail
- o Recibos electrónicos codificados
- o Un pequeño sistema de control de ventas.

Crea tu Futuro, Crea tu Empresa en Internet, atrévete al cambio visita ahora: www.e-mype.com y suscríbete al Boletín

H). Tenga presente los requerimientos Técnicos necesarios.

En primer lugar: Está demostrado que se necesitan de conocimientos básicos que contemplen un dominio de la computadora a nivel de usuario.

En segundo lugar: Es necesario para mayor éxito en el negocio, contar con un computadora propia, si se tiene la facilidad de usar el de la oficina, sin que borren nuestros archivos, será suficiente.

En tercer lugar: Con el buen manejo del internet y el Correo electrónico, se podría fácilmente hacer un negocio rentable.

En cuarto lugar: Para iniciar un negocio, no estaría mal empezar desde una cabina de internet o Ciber Cafe, siendo muy cuidadosos, para abaratar costos, hasta que exista liquidez.

Crea tu Futuro, Crea tu Empresa en Internet, atrévete al cambio visita ahora: www.e-mype.com y suscríbete al Boletín

IV. PASOS PARA CREAR TU NEGOCIO (FISICO)

Si ya tienes un negocio abierto, o sabes como abrir uno, incluyendo registros, licencias, sunat, etc, entonces sáltate toda esta parte, junto con cada aventura maravillosa, viene algo de trabajo tedioso.

Sería una imprudencia de nuestra parte, sino mencionáramos algunos detalles en la manera legal y apropiada de establecer tu negocio.

Generación de Negocios y Empresas en el Perú

QUE ES PRODAME?

Es un programa orientado a fomentar la generación de fuentes de trabajo a través de la constitución de pequeñas y microempresas, así como de asociaciones empresariales.

Así mismo, formaliza pequeñas y microempresas que ya operan en el mercado local, regional, y/o nacional, con el

Crea tu Futuro, Crea tu Empresa en Internet, atrévete al cambio visita ahora: www.e-mype.com y suscríbete al Boletín

fin de que tengan acceso a los recursos financieros y servicios de desarrollo empresarial del sistema formal.

MISIÓN:

Programa de la Dirección Nacional de la MYPE (Micro y Pequeña Empresa) que busca formalizar, constituir, asesorar y capacitar unidades económicas de pequeña escala a nivel nacional, con el fin de fomentar fuentes de trabajo y contribuir a la creación de riqueza, a través de la competitividad empresarial, con gran vocación de servicio, transparencia y cooperación.

SERVICIOS DEL PRODAME

1. Asesora y orienta en aspectos legales de formalización.
2. Elabora y suscribe las minutas de constitución de pequeñas y microempresas.
3. Seminarios y conferencias en temas laborales, de seguridad social, tributos y gestión.

Crea tu Futuro, Crea tu Empresa en Internet, atrévete al cambio visita ahora: www.e-mype.com y suscríbete al Boletín

BENEFICIOS DEL PROGRAMA

1. Reduce significativamente el tiempo y los costos para la constitución de empresas, a través de procedimientos ágiles, elaboración gratuita de la minuta.
2. Reducción del costo notarial, a través de una tarifa social, gracias al convenio suscrito con el Colegio de Notarios de Lima.
3. Reducción de la tarifa para la legalización notarial de libros de actas y de contabilidad.

REQUISITOS PARA CONSTITUIR UNA EMPRESA

1. Previamente, tramitará en la oficina de los Registros Públicos, la Búsqueda de índices y la Reserva de nombres de la empresa, cuando le entreguen el Título de reserva preferencia registral, presentarlo al PRODAME en original y copia.
2. Adjuntar los documentos personales: copia simple del DNI, del titular y cada uno de los socios de la empresa, con el sello de la última votación, las personas casadas, adjuntarán copia del documento de indentidad del cónyuge.

Crea tu Futuro, Crea tu Empresa en Internet, atrévete al cambio visita ahora: www.e-mype.com y suscríbete al Boletín

3. Descripción de la ACTIVIDAD ECONOMICA: será presentada en una hoja suelta y firmada, en el que consignará las actividades que va a desarrollar la empresa. Estas actividades pueden ser: de extracción, transformación, producción y comercialización de bienes o prestación de servicios.
4. CAPITAL SOCIAL: Deberá indicar el aporte por cada socio. Este aporte será por separado y puede ser en:
 - Bienes dinerarios
 - Bienes No dinerarios
 - Bienes dinerarios y Bienes No Dinerarios.

BENEFICIOS DE LA FORMALIZACION:

- Participar en concursos públicos y adjudicaciones, como proveedor de bienes y servicios.
- No tener ninguna limitación para realizar negocios con otras empresas y competir en el mercado nacional e internacional.
- Mayor facilidad para acceder al sistema financiero formal.

Crea tu Futuro, Crea tu Empresa en Internet, atrévete al cambio visita ahora: www.e-mype.com y suscríbete al Boletín

- Participar en programas de apoyo a la Micro y Pequeña empresa, promovidos y ejecutados por el Estado.
- En casos fortuitos (perdidas), la empresa responde frente a obligaciones con terceros, solo por el valor del capital aportado.
- El propietario o socio y sus familiares trabajadores de la empresa, gozan de seguro y beneficios sociales.
- Mayor información : Av. Salaverry 655 – Jesús maría, oficina 716 – 7mo piso, Lima - Perú.

En Otros Países:

Consultar con el área respectiva del fomento y creación de empresas en sus respectivos países.

V. PASOS PARA CREAR TU NEGOCIO VIRTUAL

Si tienes un negocio establecido, estos primeros pasos te darán una visión de actualizar tu negocio a internet.

Si no tienes ningún negocio establecido, esta es tu oportunidad de hacerlo, pero en internet.

Paso 1 : Mejorar tu **producto** actual, o buscar el mercado adecuado para un nuevo producto.

Paso 2 : Un sitio **web**, con tu propio nombre de dominio y hospedaje web.

Paso 3 : la **forma de Pago**: lo mejor es poder aceptar pagos con [tarjetas de crédito](#), de lo contrario usar otros medios de pagos fáciles.

Paso 4 : **Control de tus clientes**, a través de un buen programa de correos.

Paso 5 : Una buena **carta de ventas** o presentación, cuando alguien te solicite mayor información, tendrás que

Crea tu Futuro, Crea tu Empresa en Internet, atrévete al cambio visita ahora: www.e-mype.com y suscríbete al Boletín

explicarle con más detalles el beneficio de tu producto. Tu carta de ventas, hará picar curiosidad, para que más adelante se convierta en cliente.

Paso 6 : Promoción: si nadie te conoce, estas perdiendo dinero, tienes que buscar formas y métodos adecuados de promocionarte y darte a conocer.

Paso 7 : Tu propio **boletín electrónico** o Newsletter: Tener un boletín electrónico por suscripción voluntaria, es como tener una mina de oro por explotar.

[Todos estos 7 pasos, se desarrollan en el curso integral de "Comercio Electrónico para Mypes"](#)

[e-mype.](http://www.e-mype.com)

VI. MATERIALES Y COSTOS

Ya explicamos anteriormente la parte legal de tu negocio, veamos algunas de las cosas que necesitaras comprar para el inicio.

Uno de los atractivos más grandes que tiene el empezar un negocio en línea es el bajo costo que representa.

La siguiente lista fue hecha asumiendo que ya tienes una computadora, impresora y conexión a Internet, con capacidad para navegar, enviar y recibir correos electrónicos.

Fuera de tus pagos mensuales de agua, luz teléfono y del pago mensual de Internet, no vas a gastar otra cosa.

Materiales para investigación : En cualquier momento que inicies tu empresa en internet para hacer negocios por este medio, es buena idea e inteligente de tu parte, el averiguar lo más que puedas sobre él. Debes asistir a conferencias, cursos, leer libros, manuales. Muy buena idea y costo-efectivo sería que asistas o adquieras nuestro

Crea tu Futuro, Crea tu Empresa en Internet, atrévete al cambio visita ahora: www.e-mype.com y suscríbete al Boletín

curso de ["Comercio Electrónico para Mypes" e-mype.](#)

Costo aproximado entre : 100 a 300 dólares en materiales de investigación.

- a) **Artículos de Oficina** : Puedes gastar muchos dinero en este rubro, pero no lo hagas. Solo empieza con lo muy básico: lapiceros, lápiz, papel, sobres, un buen cuaderno de anotaciones. Siempre recomendamos tener una libretita llamada de "Idea Book" o libro de ideas. Conforme más te involucres con tu negocio, tu mente constantemente está pensando en ideas nuevas, que puedan salir en cualquier momento del día...o de la noche. Anota todas ellas aunque parezcan locuras. No compres mas cosas, al menos que lo vayas necesitando.

Costo aproximado entre : 0 a 20 dólares.

- b) **Cuenta de ahorros para el negocio**: Debes abrir una cuenta de ahorros, para que todos tus movimientos de depósitos y pagos los efectúes desde ahí. Por ningún motivo lo mezcles con tu cuenta personal.

Costo aproximado : 0 a 100 dólares

Crea tu Futuro, Crea tu Empresa en Internet, atrévete al cambio visita ahora: www.e-mype.com y suscríbete al Boletín

c) **Equipo de Oficina:** Fuera de una computadora que ya tienes, mucha gente no necesitará comprar ningún tipo de equipo para oficina. No vayas a comprar escritorios, libros, etc. No lo necesitas, recuerda que tu negocio está en internet. Tal vez para más adelante.

Costo aproximado : 0.00

d) **Una Impresora:** Si no tienes una impresora conectada a tu computadora, piensa en conseguir una. Eventualmente necesitarás imprimir algunas cosas. Si quieres comprar una, recomendaría una de inyección de tinta. Los precios son accesibles y la calidad de impresión es más adecuada.

Costo aproximado: 50 a 200 dólares.

e) **Programas :** Algunos programas básicos que necesitarás:

- 1) Un buen procesador de textos (Microsoft Word)
- 2) Un programa diseñador de páginas web (En el paquete del office 2000, incluyen el frontpage, que es bueno)

Crea tu Futuro, Crea tu Empresa en Internet, atrévete al cambio visita ahora: www.e-mype.com y suscríbete al Boletín

- 3) Un buen programa de e-mail: (Puedes utilizar el Outlook 2000 o Xp, también el eudora light que lo puedes bajar en <http://www.eudora.com>)
- 4) Dominio Propio y Webhosting (Tener tu propio dominio www.tuempresa.com, te da confianza y seguridad para hacer negocios en internet. El dominio y Webhosting, viene incluidos en el Curso de Comercio Electrónico para Mypes, E-mype.)
- 5) Programa para crear libros electrónicos y No puedan modificar documentos. (Este programa, es el Adobe Acrobat Reader completo, te permite crear documentos y libros para ser visualizados y protegidos de modificaciones.)

Esto resume los materiales que necesitaras para abrir tu negocio en línea.

Probablemente surjan algunas necesidades adicionales, conforme avances en tu apertura. Ten en mente que ya tienes todo lo que necesitas. Adquirir cosas adicionales, servirá para mejorar el rendimiento de lo que mencionamos, pero no son necesarios en esta etapa inicial.

Crea tu Futuro, Crea tu Empresa en Internet, atrévete al cambio visita ahora: www.e-mype.com y suscríbete al Boletín

De hecho mucha gente no tendrá que compar absolutamente nada para empezar.

VII. EL PRODUCTO A VENDER EN INTERNET

Bueno, es momento de entrar ya en el negocio...
¿Qué debemos de vender en internet? Esta es la decisión más importante que vas a tomar.

Lo primero que debes entender es que todos tenemos la capacidad de vender algo. Desde niños, teníamos que vendernos para conseguir cosas. Esto inició desde el momento que llorabas para que te dieran de comer. Posteriormente vendías tu buen comportamiento para conseguir algo de tus padres. ¿o ya te olvidaste?.

En esencia, todos somos vendedores de algo. Lo mas importante es decidir que producto o servicio vas a vender.

Es importante alcanzarte algunas bases mercadológicas que te orientarán en esta decisión. Gracias a la revolución industrial, la mayor parte de los productos son casi idénticos. Si comparamos un BMW a un Mercedes Benz e inclusive a un Chevrolet, descubrirás que las diferencias a veces son tan sutiles, que se requieren de instrumentos

Crea tu Futuro, Crea tu Empresa en Internet, atrévete al cambio visita ahora: www.e-mype.com y suscríbete al Boletín

científicos para medirlos. La diferencia está en los acabados y el equipamiento.

Lo mismo ocurre con la vasta mayoría de los productos. La verdadera diferenciación esta en la personalidad que le des a tus productos; la personalidad define como vemos, sentimos, vivimos y nos identificamos con los productos. A esto se le llama "Branding" vender marca, imagen.

Las marcas traen consigo, una carga cultural con la que nos identificamos, al igual como nos ocurre a las personas, la personalidad de los productos es lo que nos identifica con ellos.

Tu lección numero 1, es darle una personalidad definida a tu negocio, con la cual se identifique tu mercado meta.

Existen 3 caminos que puedes tomar para vender un producto o servicio:

1. Vendes algo que sea producido por otra compañía.

Cualquier producto que te puedas imaginar que esté a la venta en el mercado, entra en este rubro.

2. Crear tu propio producto o Servicio para mercadear.

3. Una mezcla de los dos.

Crea tu Futuro, Crea tu Empresa en Internet, atrévete al cambio visita ahora: www.e-mype.com y suscríbete al Boletín

Antes de tomar cualquier decisión, debes comprender el medio que has escogido para mercadear...Internet.

El Internet, permite que los productos o servicios tengan clientes potenciales en todo el planeta. Tus consumidores no se limitan a tu geografía actual. Como te mencionaba antes, para este año 2,006, está calculado que habrá mas de **950`000,000 (NOVECIENTOS CINCUENTA MILLONES) de clientes potenciales, conectados a internet**. Casi cuatro veces la población de México, 27 veces la población de Argentina y 14 veces la población del Perú.

Con esto en mente, piensa como puedes explotar tus posibilidades en un medio que permite que alcances a consumidores que antes sólo las compañías transnacionales podían.

“Nuestra experiencia es que la opción de mercadear o vender tu propio producto o servicio, es la mejor manera de empezar”

Crea tu Futuro, Crea tu Empresa en Internet, atrévete al cambio visita ahora: www.e-mype.com y suscríbete al Boletín

Cuando vendes producto de terceros, también lo están vendiendo otros. Ente más popular sea ese producto y más demanda tenga, más gente vendiéndole habrá. Esto te obliga a utilizar estrategias de marketing muy agresivas para diferenciarte de los demás y así poder competir.

Otro "freno" importante es que no tienes el control del producto. Puede bajar de calidad por simple estrategia de compañía, salir del mercado o sin previo aviso sufrir incrementos en precios que desvalancean tu compañía, etc.

Una de las ventajas más grandes es que ya existe, ya está siendo producido y de lo único que necesitas concentrarte es en ventas y distribución.

El internet es tan fantástico para la comercialización que te recomendamos mercadear tu propio producto/servicio.

Para empezar tu tienes el control absoluto desde el principio hasta el fin. Tu te encargas de producirlo, distribuirlo, mercadearlo, ponerle precio, controlas la calidad, etc.

Crea tu Futuro, Crea tu Empresa en Internet, atrévete al cambio visita ahora: www.e-mype.com y suscríbete al Boletín

Esto no quiere decir que no puedas además vender productos o servicios creados por otro. Enriquecer tu sitio complementando tus productos o servicios con los de otros, da valor agregado.

Nosotros descubrimos, que lo mejor que podíamos vender era **"INFORMACIÓN"**. No cualquier información, sino información altamente especializada muy difícil de encontrar en otros lados y además a un precio muy, pero muy competitivo. La demanda de información siempre ha sido un extraordinario producto con enorme demanda.

Crear tus propios productos de información NO es difícil. Todo el mundo sabe algo sobre algo, y nosotros te podemos ayudar.

Espero que este corto curso haya sido de tu agrado,

Sin mas, me despido de ti,

Saludos cordiales,

Gino Dante Giurfa Seijas

CEO www.e-mype.com

Crea tu Futuro, Crea tu Empresa en Internet, atrévete al cambio visita ahora: www.e-mype.com y suscríbete al Boletín

PRODUCTOS DE INTERES

E-MYPE NEWS: Boletín VIP de Comercio Electrónico

Aprenda todos los secretos mejores guardados para poner un negocio en marcha usando su computadora y acceso a Internet y crear una fuente adicional de ingresos.

Suscríbese desde aquí: <http://www.e-mype.com>

O envíe un e-mail a: boletin2006@getresponse.com

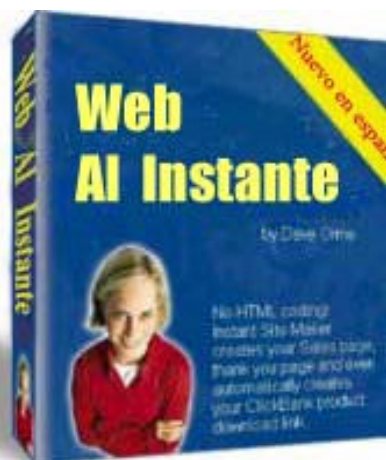


Curso COMPLETO de comercio electrónico para Micros Empresarios, profesionales, emprendedores que deseen llevar un negocio exitoso en Internet, con poco capital.

Este curso digital, viene incluido las HERRAMIENTAS (Dominio, Hosting, Diseño Web, pagos con tarjeta de crédito, Software y utilitarios) para hacer el

negocio y sobre todo, lo mas importante, el asesoramiento GARANTIZADO de **por vida**, mediante un CERTIFICADO QUE TE ENTREGA LA EMPRESA.

Crea tu Futuro, Crea tu Empresa en Internet, atrévete al cambio visita ahora: www.e-mype.com y suscríbete al Boletín

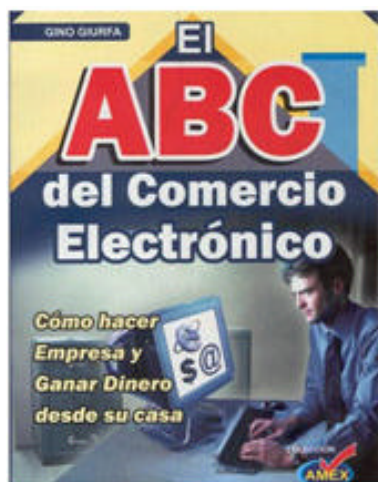


Por fin el software que estabas esperando:

"Web AI Instante"

Construye de manera automática páginas web impactantes, diseñadas para impulsar tus ventas en tan sólo unos minutos.

<http://www.e-mype.com/wai/INDEX.HTM>



El ABC del Comercio Electrónico

"Tus Primeros Pasos"

Aprende los Principios Básicos del Comercio Electrónico y realiza el sueño de tu empresa en Internet de manera segura. Conociendo estos primeros pasos, no fracasaras en tus primeros intentos del Comercio Electrónico

<http://www.mypedigital.com>

Crea tu Futuro, Crea tu Empresa en Internet, atrévete al cambio visita ahora: www.e-mype.com y suscríbete al Boletín



TRADUCE TU PAGINA WEB INMEDIATAMENTE

Google ha creado un sistema fantástico de herramientas para permitir que traduzcas cualquier Página Web a partir de un Idioma a otro. Sin embargo, para la mayoría, es un poco difícil el integrar en tu sitio existente.

¡EI TRADUCTOR de PÁGINA hace todo el trabajo por ti! Todo lo que tienes que hacer es incorporar el URL que deseas traducir, decir qué idioma esta, y qué idiomas deseas traducir. **¡EI TRADUCTOR de PÁGINA** entonces creará automáticamente la Página Web para ti! Sin apenas escribir, pero creará realmente todo el HTML necesario. ¡Apenas incorporar un nombre de fichero y listo, ya está hecho!

<http://www.e-mype.com/PT/index2.html>

Crea tu Futuro, Crea tu Empresa en Internet, atrévete al cambio visita ahora: www.e-mype.com y suscríbete al Boletín



Screen Shot-It es simple y fácil utilizar el programa que capturará fácilmente screenshots de tu computadora.

Puedes desarrollar capturas de pantallas para demostrar algo o entregar conformidad cuando no puedes demostrarlo de manera tangible. Simplemente capturas la pantalla y lo demuestras.

Incluso los Video conferencias del Messenger

3 BENEFICIOS PRINCIPALES

- Crear Cursos Capturando pantallas
- Demostrar transacciones por medio electrónicos capturando pantallas
- Crear manuales y folletos mas didácticos

<http://www.e-mype.com/capturesite/index2.html>

Crea tu Futuro, Crea tu Empresa en Internet, atrévete al cambio visita ahora: www.e-mype.com y suscríbete al Boletín



Abre tu cuenta bancaria en Estados Unidos en menos de 7 días

-- Haz negocios internacionales sin límites --

- Incluye tarjeta de débito Visa Platinum
- Chequera americana gratis (50 cheques)
- Seguro americano por fondos de USD\$100,000
- Depósita tus fondos desde PayPal y retíralos desde cualquier cajero
- Servicios de Banca en línea
- Sin SSN. Sin dirección en USA. -- Solo con tu pasaporte --

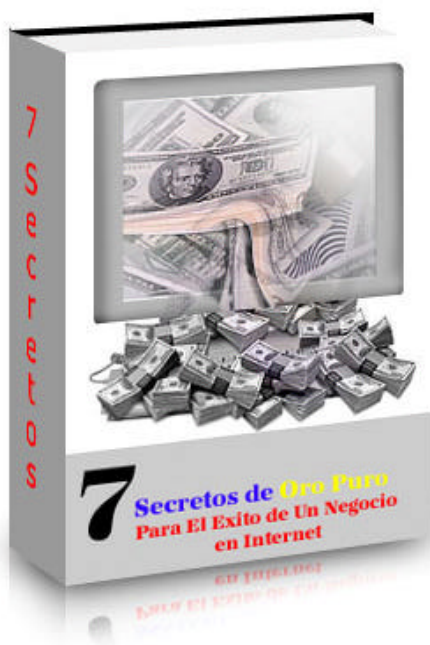
*actual card could vary in appearance

<http://us-bank-account.jimyn.com>

español - english

<http://www.e-mype.com/usa/>

Crea tu Futuro, Crea tu Empresa en Internet, atrévete al cambio visita ahora: www.e-mype.com y suscríbete al Boletín



7 SECRETOS DE ORO PURO

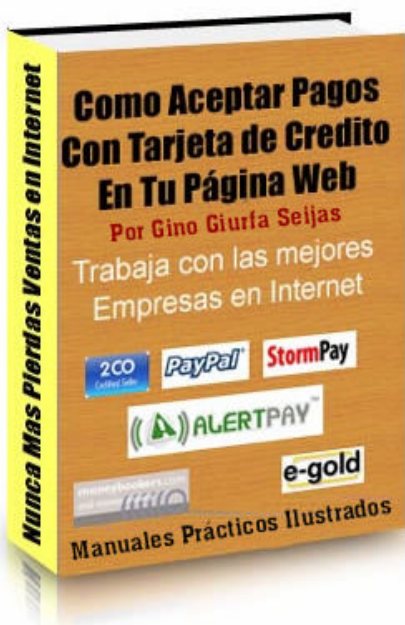
Este desafiante e-book, enseña los que muchos se niegan a develar y entregan por cucharitas la información que los hace ricos.

Aprenda estos 7 Secretos Develados para que de una vez por todas Usted tenga el Éxito de Hacer Negocios en Internet.

Aprenderá como cada uno de los 7 Secretos se Relacionan entre si, y no puede dejarse de lado.

Usted puede aprender correctamente por donde empieza el Exito por Internet o seguir sentado frente a su Computadora sin hacer absolutamente nada, sentado frente a una Potencial Mina de Oro sin Explotar **Gane Dinero por Internet Ahora!**

Descubra los 7 Secretos de Oro Puro para Crear un Negocio Exitoso en Internet! <http://www.e-mype.net>



Como Aceptar Pagos con Tarjeta de Crédito en Tu Página Web

7 Libros Ilustrados que le enseñarán Como Aceptar pagos con Tarjetas de Crédito en su Website Fácilmente sin complicaciones, con Poca o Nada de Inversión y muy detallado.

!!Toda página web que No Este Aceptando Pagos con Tarjeta de Crédito en Internet, esta Perdiendo el 80% de las Ventas!!!

<http://www.e-mype.com/pagosonline/>

Crea tu Futuro, Crea tu Empresa en Internet, atrévete al cambio visita ahora: www.e-mype.com y suscríbete al Boletín

Sobre el autor:



Gino Dante Giurfa Seijas, nació en Ayacucho - Perú en 1973, y es Profesional en Computación e Informática, Técnico en Marketing para Mypes y Consultor en Comercio Electrónico desde 1998.

Desde el año 2000, Gino Giurfa Seijas, ha desarrollado su carrera profesional en el entorno de la Micro y Pequeña Empresa, a través de las áreas de Marketing, Gestión Empresarial y Negocios en Internet (E-commerce).

En el año 2002, inicia su aventura empresarial en los negocios virtuales, con el desarrollo de su página web <http://www.e-mype.com>, que lo llevará a lograr las experiencias y enriquecimiento de los negocios por Internet.

A lo largo de su carrera profesional, el Sr. Giurfa ha combinado su labor profesional con la docencia como profesor de Computación e Informática en las ciudades de Chiclayo, Pucallpa y Lima.

Durante los últimos 3 años ha desarrollado un único sistema capaz de ayudar a pequeños y micros empresarios, personas y emprendedores ha Vender por Internet y del cual es el Autor: su sistema E-mype **"E-commerce Pack"**, o

Crea tu Futuro, Crea tu Empresa en Internet, atrévete al cambio visita ahora: www.e-mype.com y suscríbete al Boletín

PACK DE NEGOCIOS (mas conocido como Comercio Electrónico Avanzado) del cual consta de 4 libros digitales, diferenciados por módulos e incluyen: productos, utilidades, softwares, herramientas, Hosting, Dominio y consultoría.

Edita actualmente **E-mype News "Boletín VIP de Comercio Electrónico"**, una publicación electrónica de carácter quincenal, dirigida a MYPES, PYMES y especializada en la nueva economía y sociedad de la información.

Es autor de la ultima creación en Internet y ahora en la parte física (impreso) del libro **"El ABC del Comercio Electrónico" (Los Primeros Pasos)**, que por Internet se vende como pan caliente, ya que incluyen bonos GRATIS por 5 veces el valor del producto, lo puede revisar en <http://www.mypedigital.com>

Actualmente durante este año, el Sr. Giurfa, ha venido dictando conferencias y seminarios sobre Comercio Electrónico para Micros y Pequeñas Empresas.

<http://www.1millondesdeca.com/>